

# Le Quadrant des Flux de Trésorerie de Père Riche

Guide vers la liberté financière



Robert T. Kiyosaki avec Sharon L. Lechter

## Sommaire

Introduction	2
Points Clés	3
Point Clé N°1	4
Point Clé N°2	7
Point Clé N°3	8
Point Clé N°4	9
Point Clé N°5	10
Point Clé N°6	11
Point Clé N°7	12
Point Clé N°8	14
Point Clé N°9	15
Résumé	16

## Introduction

Apprenez à faire vos premiers pas vers la liberté financière.

Avez-vous déjà rêvé de remettre votre avis, de sortir de la course effrénée et de vivre une vie d'abondance? Vous n'êtes guère seul. Mais pour beaucoup d'entre nous, ces rêves resteront simplement cela: des rêves.

Pas pour l'auteur Robert T. Kiyosaki. Il a pris ces fantasmes et en a fait la richesse et la liberté dont il jouit aujourd'hui. Son propre père était un fonctionnaire du gouvernement surchargé de travail qui s'est endetté et s'est effondré. Après que Kiyosaki ait vu cela arriver à son père, il a juré qu'il ne laisserait jamais cela arriver dans sa propre vie. Et ainsi, il a appris à créer de la richesse où qu'il soit.

Vous apprendrez les valeurs fondamentales que Kiyosaki a appliquées à sa propre vie, à travers des décennies d'investissements et de créations d'entreprises prospères. Plutôt que des techniques spécifiques, vous arriverez à comprendre les grands principes qui l'ont guidé tout au long de sa réussite. Avec un peu de chance, vous les récupérez vous-même.

## Points Clés

1. Les différentes façons dont nous gagnons de l'argent peuvent être divisées en quatre quadrants.
2. Étudier et travailler dur ne vous mèneront pas à la liberté financière.
3. Travailler dur et travailler intelligemment sont deux choses différentes.
4. Dans l'économie d'aujourd'hui, nous ne pouvons pas compter sur le gouvernement pour prendre soin de nous. Nous devons prendre notre sécurité financière en main.
5. Les quatre quadrants attirent différents types de personnes.
6. Le moyen le plus sûr d'atteindre la liberté financière est de devenir propriétaire d'une entreprise.
7. Il existe cinq catégories d'investisseurs différentes.
8. L'argent provoque des sentiments irrationnels que nous devons surmonter.
9. Pour réussir financièrement, faites des pas de bébé et gardez le long terme à l'esprit.

## Point Clé N°1

Les différentes façons dont nous gagnons de l'argent peuvent être divisées en quatre quadrants.

Imaginons que vous ayez dessiné un simple signe «plus» sur une feuille de papier. Que vois-tu? Deux lignes - une horizontale et une verticale, non? Ces lignes divisent quatre espaces blancs. Et ces quatre espaces sont appelés quadrants.

Alors, quels sont ces quatre quadrants? Ils sont chacun étiquetés avec une lettre: E, S, B et I. Sur le côté gauche du signe plus se trouvent les quadrants E et S. Le E signifie «employé» et le S signifie «petite entreprise ou travailleur indépendant». Et sur le côté droit, nous avons les quadrants B et I. Le B signifie «propriétaire d'une grande entreprise» et le I signifie «investisseur».



*E for employee*

*S for small business or self-employed*

*B for big business*

*I for investor*

# Le Quadrant des flux de trésorerie de Père Riche

- **E** signifie que vous avez un emploi. Vous échangez votre temps contre un salaire payé par quelqu'un d'autre, votre employeur. On retrouve dans cette catégorie les salariés du secteur public ou privé, dont la rémunération dépend d'un employeur.
- **S** signifie que vous êtes propriétaire d'un emploi. Vous êtes un employé indépendant. Ainsi, vous échangez votre temps contre un salaire payé par vous-même. Votre présence physique est nécessaire. On retrouve dans cette catégorie les cabinets médicaux, les pharmaciens, les notaires, les avocats, les propriétaires de PME, les commerçants, etc.
- **B** signifie que vous êtes propriétaire d'une grande entreprise. Vous avez mis en place une organisation, un système de personnes et de procédures qui fonctionnent de façon autonome pour vous faire gagner de l'argent. Votre présence physique n'est pas nécessaire au sein de l'entreprise.
- **I** signifie que vous êtes investisseur. A ce stade, c'est votre argent qui travaille pour vous faire gagner plus d'argent.

Maintenant, selon la façon dont vous gagnez votre vie, vous appartenez à l'un de ces quatre quadrants.

Au cours de votre vie, vous pourriez gagner de l'argent avec un seul, un couple ou tous ces quadrants. Prenons l'exemple d'un médecin. Elle pourrait décider de gagner sa vie en tant que E (employée). Elle peut le faire en rejoignant le personnel d'un grand hôpital ou d'une compagnie d'assurance, en travaillant pour le gouvernement dans le domaine de la santé publique ou en devenant médecin militaire. En d'autres termes, en acceptant un emploi salarié.

Ce même médecin pourrait également choisir d'être un S (indépendant) et de démarrer un cabinet privé. Elle ouvrirait un bureau, embaucherait du personnel et dresserait une liste privée de patients. C'est toujours un travail difficile, mais elle aurait plus de contrôle.

Comme troisième option, ce médecin pourrait décider de devenir un B (propriétaire d'une grande entreprise). Elle pourrait posséder sa propre clinique et embaucher d'autres médecins. Dans ce cas, elle emploierait probablement quelqu'un d'autre - un directeur général - pour diriger l'organisation. Donc, elle serait propriétaire de la clinique, mais elle n'aurait pas à y travailler elle-même. D'un autre côté, elle pourrait continuer en tant que professionnelle médicale et posséder une entreprise sans rapport avec la médecine.

En tant que médecin à hauts revenus, elle aurait probablement aussi un revenu qu'elle pourrait investir. Ainsi, tout en pratiquant la médecine, en gérant sa clinique ou en supervisant son entreprise, elle pourrait également devenir un I (investisseur). Elle pourrait le faire en investissant dans des actions ou des biens.

# Le Quadrant des flux de trésorerie de Père Riche

Jusqu'ici, si simple, non? Telle est la structure de base de notre société. Tous ces quadrants nécessitent des capacités et des caractéristiques personnelles différentes. Certaines personnes trouvent leur place dans la vie et sont heureuses dans le quadrant dans lequel elles se retrouvent- il n'y a pas de choix «bon» ou «mauvais».

Mais que faire si vous voulez être financièrement libre? Et si vous voulez échapper au monde du travail et des corvées? Pour cela, vous devrez passer des quadrants E et S aux quadrants B et I. Bref, du travail à la possession.

## Point Clé N°2

**Étudier et travailler dur ne vous mèneront pas à la liberté financière.**

Lorsque Robert Kiyosaki grandissait à Hawaï, il avait deux figures paternelles. L'un était son père biologique, qui travaillait pour le gouvernement. L'autre était le père de son ami Mike, homme d'affaires et investisseur autodidacte.

Il a appris à les connaître, respectivement, comme son père pauvre et son père riche. En observant leur vie, il a commencé à apprendre des leçons fondamentales sur le travail et l'argent.

En apparence, le père biologique de Kiyosaki a réussi. Il était bien éduqué et respecté. Il avait été un excellent élève et avait gravi les échelons jusqu'au poste de directeur de l'éducation du gouvernement hawaïen. Cependant, en tant qu'employé du gouvernement, il était débordé de travail - son calendrier était rempli de rendez-vous et il voyageait toujours. En conséquence, il avait très peu de temps à passer avec sa famille, ou à profiter de son autre passion, lire des livres.

Et malgré son rôle prestigieux au gouvernement, il avait aussi peu d'argent. Aussi intelligent et mondain qu'il était, il croyait toujours au mythe central de notre époque: *travailler dur sans investir peut vous donner une sécurité financière*. En effet, malgré sa bonne formation universitaire, il avait une mauvaise éducation financière. En fait, il ne pensait pas qu'il existait une éducation financière et se moquait ouvertement de tous ceux qui suivaient des cours sur l'investissement ou l'immobilier.

En revanche, le père de Mike, homme d'affaires et investisseur, semblait toujours avoir à la fois du temps et de l'argent. En fait, il semblait avoir plus de temps pour l'auteur que son père biologique.

Le père de Mike était tout ce que le «pauvre père» de l'auteur méprisait: il n'avait pas d'éducation formelle, mais il en savait beaucoup sur des choses comme les «dividendes» et «l'évaluation des terres». Il avait décidé il y a longtemps que, plutôt que de passer tout son temps dans les quadrants E et S, il essaierait d'échapper au labeur du travail salarié.

Alors, qu'est-ce qu'il a fait? Tôt dans la vie, et petit à petit, il a acheté une propriété. Finalement, il a construit un empire hôtelier. Ainsi, alors qu'il recevait le mépris des gens instruits, il a également commencé à recevoir un revenu passif de tous ses hôtels. Peut-être que d'autres se moqueraient de lui. Mais maintenant, il avait tout le temps du monde. Il pouvait même lire tous les livres que ses critiques aimeraient lire, si seulement ils avaient le temps.



## Point Clé N°3

**Travailler dur et travailler intelligemment sont deux choses différentes.**

Un jour, alors que l'auteur était chez Mike, son «père riche» l'a fait asseoir et lui a raconté une histoire. À bien des égards, ce fut le début de son éducation financière.

Kiyosaki ne le savait pas alors, mais cette histoire expliquerait la différence essentielle entre ceux des quadrants E et S et ceux des quadrants B et I.

L'histoire s'est déroulée comme suit: Il était une fois un petit village pittoresque. Le seul problème était qu'il n'avait pas d'eau. Pour y remédier, les anciens du village ont décidé de contracter deux hommes, Ed et Bill.

Le premier entrepreneur, Ed, s'est mis au travail immédiatement. Il a décidé de transporter deux seaux en acier dans un lac voisin, de les remplir et de les ramener lui-même. Il lui a fallu des heures pour remplir seul le réservoir d'eau du village. À la fin de la journée, il était complètement abattu. Mais au moins, il gagnait de l'argent grâce à son travail.

L'autre entrepreneur, Bill, a disparu pendant un moment, ce qui a plu à Ed parce qu'il n'avait plus de concurrence. Mais Bill n'est pas resté inactif. Au lieu d'acheter deux seaux en acier pour transporter l'eau, Bill avait rédigé un plan d'affaires, créé une société, trouvé des investisseurs, embauché un président et rassemblé une équipe de construction.

En un an, l'équipe de Bill avait construit un pipeline en acier inoxydable qui reliait le village au lac. Puis, en un rien de temps, Bill a étendu son pipeline à d'autres villages. L'eau qu'il fournissait était plus propre, moins chère et plus facilement disponible que celle d'Ed. Très vite, il gagnait de l'argent grâce à tout un système qu'il avait créé. Bientôt, il n'avait plus du tout besoin de travailler. Le pauvre Ed, d'un autre côté, travaillait lui-même dans une fosse précoce juste pour atteindre le seuil de rentabilité.

En fin de compte, Bill a vendu son entreprise de pipelines et s'est retiré avec une grande richesse. Ed, cependant, ne pouvait que regarder tristement alors que ses enfants décidaient de ne pas reprendre son entreprise de seau à eau et s'éloignaient pour la ville.

L'histoire simple d'Ed et Bill est la différence fondamentale entre les quadrants gauche et droit: travailler dur et travailler intelligemment.

## Point Clé N°4

**Dans l'économie d'aujourd'hui, nous ne pouvons pas compter sur le gouvernement pour prendre soin de nous. Nous devons prendre notre sécurité financière en main.**

Aujourd'hui, nous vivons dans ce qui est à peu près défini comme «l'ère de l'information». Cet âge a commencé vers 1991. Il a marqué la fin de «l'ère industrielle», car les nouvelles technologies ont permis aux entreprises de déplacer leur argent à travers le monde à la vitesse de l'éclair.

C'était aussi le début de la fin pour des emplois sûrs et syndiqués et de bonnes pensions gouvernementales. Mais beaucoup d'entre nous ne se sont toujours pas adaptés à l'époque.

En fait, bon nombre d'entre nous ont encore tendance à penser de la même manière que nos grands-parents. Autrement dit, si nous travaillons dur et payons nos impôts, nous nous attendons à ce que le gouvernement soit responsable de nous plus tard dans la vie. Malheureusement, ce genre d'arrangement n'est pas pratique de nos jours.

Donc, la vieille sagesse - que vous travaillez dur puis que le gouvernement s'occupe de vous - est fausse. Alors, que devrais-tu faire? Pour assurer la sécurité financière tout au long de votre vie, vous feriez mieux de passer dans l'un des quadrants de droite, B ou I: propriété ou investissement d'une grande entreprise.

Une fois de plus, l'expérience de ses deux figures paternelles a enseigné à Kiyosaki une leçon vitale ici. Son père biologique a travaillé dur en tant que fonctionnaire du gouvernement et s'attendait à la sécurité plus tard dans sa vie. Mais ensuite, un désaccord politique lui a coûté son travail et il a été mis sur la liste noire du gouvernement hawaïen. Il était abasourdi. Sans expérience dans les quadrants B et I, il a tenté quelques entreprises commerciales, mais elles ont échoué et il s'est profondément endetté. Amèrement, il réalisa qu'il n'y avait rien pour l'attraper alors qu'il tombait.

D'un autre côté, le «père riche» de Kiyosaki avait créé un système de revenu passif, un pipeline continu de liquidités, qui coulait sur son compte bancaire. Il était entré dans le quadrant I tôt dans sa vie, et cela l'avait protégé pendant le reste de ses jours.

## Point Clé N°5

**Les quatre quadrants attirent différents types de personnes.**

En écoutant son «père riche», Kiyosaki a appris les différences fondamentales entre les personnes dans les différents quadrants. Il s'est rendu compte que leurs types de personnalité étaient fondamentalement différents dans leur relation au travail et à l'argent.

Tout d'abord, regardons le quadrant E. Ce sont les employés des organisations. Quelqu'un qui gravite naturellement vers ce quadrant utilisera souvent des mots comme «sécurité» et «avantages». Ils ont besoin de se sentir sûrs, sous la forme d'un contrat, d'un chèque de paie régulier et d'avantages sociaux. Et ils sont souvent poussés par la peur - la peur du risque et de la misère financière. Les employés peuvent être des concierges ou des présidents d'entreprises. Ce n'est pas ce qu'ils font qui les définit, mais la sécurité contractuelle qu'ils ont choisie.

Deuxièmement, il y a le quadrant S. Ce sont les travailleurs indépendants ou les propriétaires de petites entreprises. Ces personnes aiment être «leur propre patron». En matière d'argent, ils n'aiment pas que leur revenu soit déterminé par d'autres - s'ils travaillent dur, ils s'attendent à être bien payés. Inversement, s'ils ne font pas un travail décent, ils comprennent qu'ils gagneront moins. Ils sont souvent perfectionnistes - ils croient que personne ne peut faire un meilleur travail qu'ils ne le peuvent. Pour eux, l'indépendance est plus importante que l'argent. Et ils sont également animés par la peur: dans ce cas, la peur de perdre leur indépendance.

Troisièmement, nous arrivons au quadrant B, les propriétaires de grandes entreprises. À bien des égards, ils sont à l'opposé de ceux du quadrant S. Ils aiment s'entourer de personnes intelligentes de toutes les autres catégories. Leur principal talent est de déléguer. Henry Ford était un exemple classique. Il n'était pas l'analyste financier ou l'ingénieur mécanique le plus talentueux, mais il était brillant pour embaucher d'autres personnes pour faire ces choses à sa place. Ceux du quadrant B sont capables de laisser toute leur opération en cours sans rien faire. Au lieu de cela, ils supervisent un système qui continue de leur rapporter de l'argent.

Enfin, nous arrivons au quadrant I, les investisseurs. Ce quadrant est souvent le royaume des ultra-riches. Et ce qui les caractérise, c'est leur capacité à prendre des risques calculés. Comme les joueurs, ils n'ont pas peur de la volatilité. Mais contrairement aux joueurs, ils aiment rechercher leurs risques, donc ce n'est plus une perspective aussi dangereuse. Un grand investisseur comme Warren Buffet est capable d'embrasser le danger d'un monde financièrement instable, tout en s'assurant de comprendre, mieux que quiconque, tous les risques encourus. C'est le trait clé pour quiconque veut atteindre la liberté financière.

## Point Clé N°6

**Le moyen le plus sûr d'atteindre la liberté financière est de devenir propriétaire d'une entreprise.**

Si vous lisez ces lignes, vous êtes probablement intéressé par la liberté financière. Et qui ne l'est pas? Cela signifie avoir le temps de faire ce que vous aimez - qu'il s'agisse de parcourir le monde, de collectionner des œuvres d'art ou de faire de la plongée sous-marine.

Mais comment atteignez-vous ce point? Eh bien, si vous regardez combien de très riches ont vécu, vous verrez qu'ils ont emprunté une voie similaire.

Si vous regardez comment des gens comme Bill Gates, Rupert Murdoch et Warren Buffet sont devenus riches, ils étaient d'abord dans le quadrant B, puis ils sont passés au quadrant I. La raison est plutôt simple. Pour devenir riche, il est important d'accumuler du capital. Et le moyen le plus sûr d'y parvenir est d'investir - dans des actions, des fonds ou des biens.

Mais pour investir efficacement, vous aurez besoin d'un flux de capitaux et de temps prêt à l'emploi. Et la meilleure façon d'y parvenir est de créer une entreprise qui peut gagner de l'argent pendant que vous dormez. Comme le «père riche» de Kiyosaki et son empire hôtelier, cela signifie mettre en place tout un système qui peut fonctionner même lorsque vous n'êtes pas présent.

Et à moins que vous ne disposiez de ces liquidités, vos investissements sont limités. Alors que lorsque vous investissez astucieusement de grosses sommes d'argent, vous pouvez passer de la sécurité financière de la propriété d'entreprise à la véritable liberté financière d'un investissement à grande échelle.

Il y a une autre bonne raison de suivre cette voie. Si vous pouvez réussir en affaires, vous serez bien équipé pour devenir un grand investisseur. Instinctivement, vous comprendrez quels modèles commerciaux produiront de meilleurs retours sur investissement durables.

Sans ce sens des affaires, vous risquez de vous préparer à l'échec de vos investissements. De nombreuses personnes dans les quadrants E et S tentent de passer rapidement dans le quadrant I, mais comme elles n'ont pas l'expérience de ce qui fait un bon système commercial, elles font des investissements terribles. Et sans une grande organisation propre, ils disposeront de fonds limités à investir. Cela rend leurs investissements d'autant plus risqués.

Désormais, vous n'avez peut-être pas envie de créer ou de gérer une grande entreprise, mais vous aimeriez quand même investir. Si tel est votre chemin, vous devriez au moins vous renseigner sur les différents types d'investisseurs.

## Point Clé N°7

Il existe cinq catégories d'investisseurs différentes.

Pour la plupart des gens, devenir investisseur est une perspective décourageante. C'est comme apprendre à surfer sur une plage connue pour ses requins tigres. Cependant, avec un peu d'éducation, un novice peut devenir un investisseur confiant.

Alors, qu'est-ce qui sépare un débutant de, disons, Warren Buffet?

Premièrement, il y a le niveau **zéro-renseignement financier**. Malheureusement, la plupart d'entre nous entrent dans cette catégorie. Ce sont des gens qui n'ont rien à investir, même s'ils sont temporairement riches. C'est parce qu'ils s'endettent plus que leurs revenus ne le permettent. Pour qu'ils deviennent investisseurs, ils doivent d'abord équilibrer leurs finances de base.

Deuxièmement, il y a le niveau des **épargnants-sont-perdants**. Comme son nom l'indique, il s'agit également d'un niveau d'analphabétisme financier. Il est généralement admis que le simple fait d'économiser de l'argent signifie une sécurité financière plus tard. Mais les niveaux d'intérêt sont très bas dans l'économie moderne, il y a donc très peu de rendement si vous placez simplement votre argent sur un compte bancaire. Et comme nous l'avons vu avec la crise financière de 2008, ceux qui avaient épargné leur argent sous forme d'obligations - c'est-à-dire des prêts gouvernementaux, conditionnés dans des fonds de retraite - ont souvent vu leur épargne épuisée. L'épargne ne suffit pas.

Le troisième niveau est le **Je suis trop occupé**. Ce sont des gens qui remettent simplement leur argent à un conseiller financier. Bien que ces investisseurs réussissent souvent mieux que les deux premiers groupes, ils courent toujours un grand risque. Comme beaucoup l'ont découvert après le crash de 2008, leur «expert de confiance» n'était rien de tout cela, et ils ont perdu une grande partie de leurs investissements. En effet, ils ont confié leur argent à des personnes qui n'étaient pas elles-mêmes des investisseurs prospères. Au contraire, ils n'étaient que des employés de sociétés de conseil financier.

Quatrièmement, nous arrivons au niveau **Je suis un professionnel**. C'est le premier véritable type d'investisseur. Ce sont des gens qui s'instruisent pour investir, par exemple, dans des actions ou dans l'immobilier. Et ils font leurs propres recherches approfondies. Pour cette raison, ils sont plus concentrés sur leurs investissements et développent une éducation financière qui leur sera utile tout au long de leur vie. Dans notre monde précaire, nous ferions tous bien d'atteindre ce niveau de connaissances, quoi que nous fassions. Une éducation financière est en soi un excellent investissement.

# Le Quadrant des flux de trésorerie de Père Riche

Enfin, nous avons **le niveau capitaliste**. C'est le niveau du Warren Buffet. Cela implique deux étapes. Tout d'abord, vous devenez un B ou un propriétaire d'entreprise prospère. Ensuite, vous investissez votre capital dans des investissements plus risqués. C'est la meilleure route vers de grandes richesses, mais c'est aussi la montagne la plus escarpée à gravir. Si bâtir un empire commercial n'est pas votre ambition, alors le niveau d'investisseur «Je suis un professionnel» est plus réalisable!

## Point Clé N°8

**L'argent provoque des sentiments irrationnels que nous devons surmonter.**

Nous ne sommes pas toujours rationnels. Parfois, «l'irrationnel» est ce qui nous rend humains, comme lorsque nous tombons amoureux. Cependant, avec l'argent, notre irrationalité peut être un réel problème.

Beaucoup d'entre nous ont des craintes illogiques à propos de toutes sortes de choses. Par exemple, lorsque Kiyosaki était dans l'armée de l'air en tant que jeune homme, il a assisté à un cours sur la façon de survivre dans la nature, au cas où son avion serait abattu.

Un jour, sa classe a dû apprendre à manger des serpents. Lorsque le professeur a sorti un serpent de jardin inoffensif, l'un des élèves - un jeune pilote macho - a sauté, a crié et a couru hors de la pièce. Sa phobie des serpents le maîtrisait, et peu importe combien il essayait de la contrôler, il ne pouvait pas.

Comme pour les serpents, l'argent peut également provoquer de profondes phobies. L'investissement a le pouvoir de transformer des gens par ailleurs rationnels en épaves ; des épaves qui, tout comme ce pilote, sautent, crient et sortent de la pièce en courant. La vérité est que beaucoup de gens ont du mal à penser logiquement à l'argent: c'est un sujet émotionnel parce qu'il est essentiel à notre bien-être. Regardez comment les marchés financiers se comportent. Ils ne bougent pas du tout «rationnellement», mais sautent et tombent de manière erratique, poussés par la peur et la cupidité.

Mais en matière d'argent, il est important que votre logique triomphe de ces sentiments. En fait, investir dans l'immobilier ou sur le marché boursier n'a pas à être si risqué et effrayant. Tout comme le jeu de société Monopoly, les règles sont en fait très simples. Lorsque vous êtes découragé par la peur de perdre, rappelez-vous simplement la meilleure façon de gagner au jeu: sécuriser autant de «maisons» rentables que possible. Dans le monde réel de l'argent, ces «maisons» pourraient être n'importe quoi, des propriétés locatives aux stocks, mais la même logique s'applique.

C'est un vrai cadeau de pouvoir regarder l'argent de manière rationnelle, puis d'apprendre à l'obtenir. Kiyosaki l'a appris très tôt. Alors qu'il s'efforçait de réussir financièrement, lui et sa femme se sont retrouvés sans abri, vivant hors de leur voiture.

Mais plutôt que de céder à une peur justifiée et d'abandonner leurs rêves, ils savaient que s'ils suivaient leur chemin, ils réussiraient. Ils ont donc lentement et délibérément construit une entreprise lucrative. Quatre ans plus tard, ils étaient millionnaires.

## Point Clé N°9

**Pour réussir financièrement, faites des pas de bébé et gardez le long terme à l'esprit.**

La plupart d'entre nous connaissent le dicton *"Un voyage de mille kilomètres commence par un seul pas."* Eh bien, quand on parle d'argent, il vaut mieux dire *«Un voyage de mille kilomètres commence par un petit pas»*.

Atteindre la liberté financière signifie entreprendre un long voyage. Donc, vous devriez vous méfier d'essayer de devenir riche à court terme. La vérité est que personne n'est devenu riche et, surtout, est resté riche, par une réflexion purement à court terme. Ces jours-ci, nous sommes entourés de programmes *« Devenir Riche Rapidement »* - ces cours et livres sans fin qui promettent une richesse immédiate. Beaucoup d'entre eux semblent merveilleux. Mais en réalité, la seule personne qu'ils vont rendre riche est celle qui les vend. Et la personne qui les vendait mettait très souvent beaucoup de temps à accumuler sa fortune.

Trop souvent, nous voulons une gratification immédiate. Tout semble être orienté vers l'obtention de ce que nous voulons dès que nous le voulons. Mais comme le dit le proverbe, Rome ne s'est pas construite en un jour. En fait, bon nombre des plus grands investisseurs ont commencé petit et progressé. N'oubliez pas que même Warren Buffet a commencé à vendre du chewing-gum de porte-à-porte. Donc, vous devez commencer petit et vous fixer des objectifs réalisables. Ne vous dépensez pas trop, et sachez faire des économies pour devenir riche.

Et penser à long terme, c'est aborder l'avenir de manière pragmatique. L'avenir, malheureusement, signifie moins de sécurité d'emploi, car l'ère de l'information promet d'être très instable. Donc, même si vous avez un travail merveilleux et bien rémunéré maintenant, ne soyez pas accro à gagner de l'argent de cette façon. Il est peu probable que cela dure éternellement.

Dans cet esprit, votre meilleur moyen d'atteindre la liberté financière consiste à opter pour des investissements composés à long terme. Qu'est-ce qu'un investissement composé? Cela signifie commencer vos investissements dès maintenant - aussi petits soient-ils - et réinvestir vos dividendes ou vos bénéfices dans vos investissements. Maintenant, votre investissement est plus important, donc vos bénéfices seront également plus importants. En fin de compte, vos bénéfices deviennent de plus en plus importants. Comme l'a dit Albert Einstein: *«L'intérêt composé est la huitième merveille du monde.»*

Pour atteindre la liberté financière, vous devez également investir dans une autre chose - votre éducation financière. Cela peut être tout aussi crucial pour votre sécurité à long terme. Une bonne compréhension de la bourse ou du secteur immobilier peut être bien plus utile qu'un portefeuille d'investissement risqué. Ensuite, même si l'avenir devient difficile, vous aurez les outils pour vous remettre sur la voie de la liberté financière!



## Résumé

Il existe quatre façons distinctes de gagner de l'argent: en tant qu'employé, être indépendant ou diriger une petite entreprise, posséder une grande entreprise ou investir. Bien qu'il n'y ait pas une seule «bonne façon» de vivre votre vie, si vous voulez atteindre la liberté financière, il est préférable de passer à la propriété et à l'investissement dans une grande entreprise. Et même si vous ne souhaitez pas devenir propriétaire d'entreprise, l'investissement est toujours essentiel, car il vous procurera une source de revenus passive tout au long de votre vie. Parce que l'argent est si vital, c'est souvent un sujet très émouvant. Mais dès que nous sommes en mesure d'aborder objectivement les risques financiers, nous sommes en mesure de prendre le contrôle de nos vies.

Si vous le pouvez, investissez judicieusement dès aujourd'hui.

Quel que soit votre âge, c'est une bonne idée de commencer à investir dès maintenant. Bien qu'il y ait un risque lié à l'investissement, il y a souvent autant de risques liés à votre travail ou à la certitude de votre pension. En fait, si votre investissement est bien documenté, qu'il s'agisse d'actions ou de biens immobiliers, il est susceptible de vous apporter une sécurité plus tard dans la vie.