

MAXIMIZANDO FATURAMENTO COM ATENDIMENTOS BIOFAO

Nathalia Ozio e Matheus Gouvêa

NATHALIA OZIO

- Nutricionista (CNR2 14120);
- Especialista em nutrição clínica e doenças crônicas pelo Hospital Moinhos de Vento (POA - RS).
- Pós-graduanda em Nutrição Clínica Funcional;
- Terapeuta Nutricional Integrativa;
- Terapeuta Ayurveda, com curso de Especialização em Ayurveda na Índia.
- Professora de curso de pós-graduação em Nutrição;
- Mentora de negócios na área da saúde.



MATHEUS GOUVÊA

- Co-founder e Head de Vendas na empresa Eureciclo;
- Mentor e especialista em Desenvolvimento de Negócios e Relações Humanas;
- Criador da abordagem "Vendas com Propósito - uma visão Sistêmica além do óbvio";
- Neurociência e Comportamento pela PUCRS;
- Pós Graduado em Negócios pela FDC;
- Constelador Sistêmico.



Contexto: VUCA

Posicionamento Médico: a importância do Marketing pessoal

Empreendedorismo Médico: estratégia, tático e operacional

Vendas: o que não te contam na faculdade de Medicina

Fale com a gente
acessando o QR code



FOCO

VENDAS

AUMENTO E RECORRÊNCIA NO FATURAMENTO

Fale com a gente
acessando o QR code



___O QUE **NÃO** É VENDAS

- Pressão e Manipulação
- Foco Exclusivo no Lucro
- Empurrar Produtos
- Abordagens Unilaterais
- Foco no Volume em Detrimento da Qualidade
- **Insistência**



— “NÃO VENDA”: O CONCEITO QUE FAZ VENDER

NUVEM DE VENDAS PRÉ-FUNIL



Fale com a gente
acessando o QR code



__ VENDAS NÃO É UM FIM, É UM PROCESSO

Vendas, é um ato de servir ao próximo e expressar nosso propósito no mundo, onde a busca pelo benefício mútuo e a satisfação das necessidades se entrelaçam. É uma expressão da nossa capacidade de contribuir, influenciar e impactar efetivamente a vida dos outros.

VENDER É SERVIR. SERVIR É COOPERAR. COOPERAR É PROSPERAR!

Fale com a gente
acessando o QR code



— CONTEXTO: VUCA

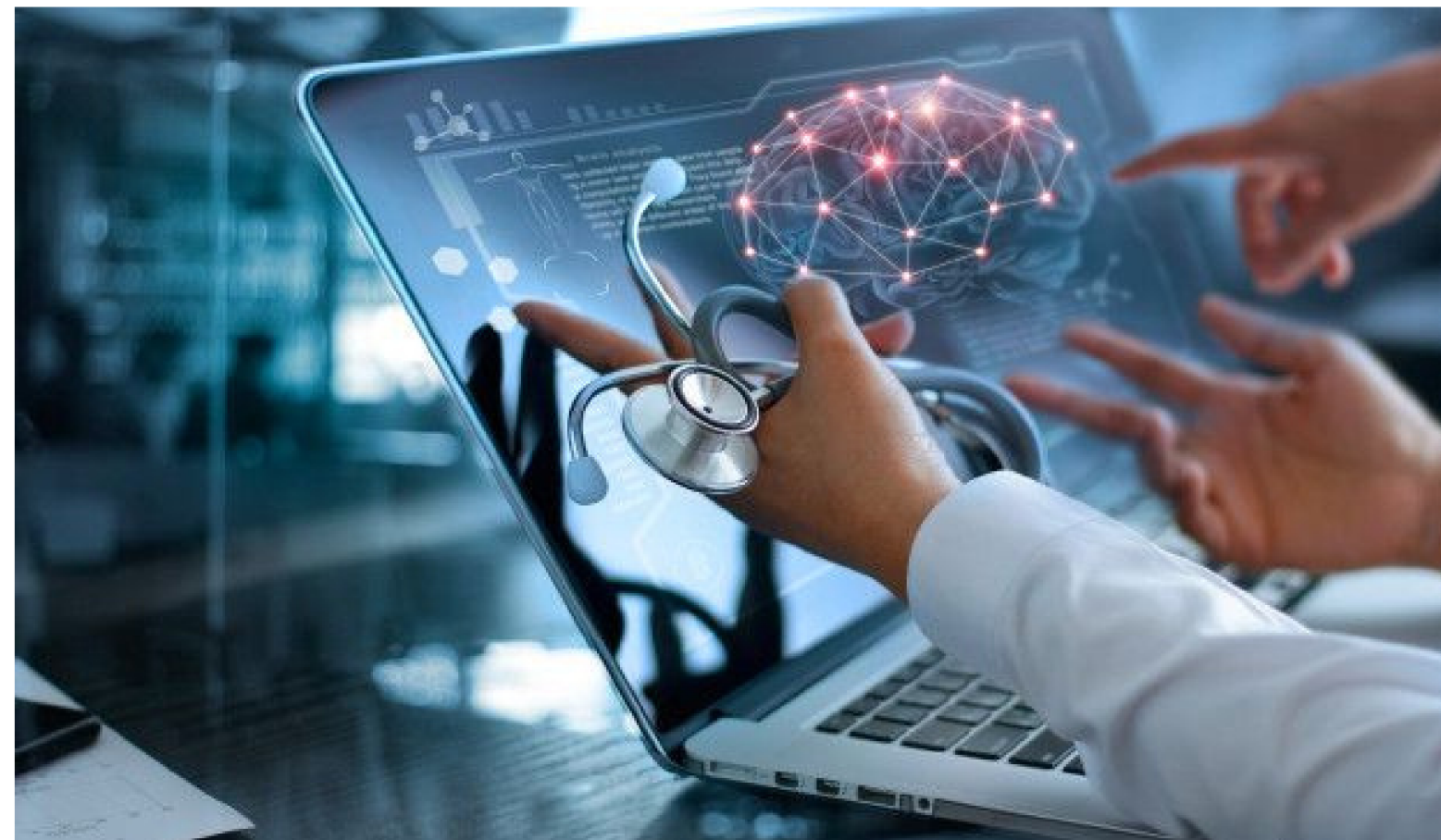
VUCA é uma sigla em inglês:

Volatility (volatilidade)

Uncertainty (incerteza)

Complexity (complexidade)

Ambiguity (ambiguidade)



Esses quatro conceitos são usados para descrever o mundo em que vivemos atualmente, um mundo de mudanças rápidas e com diversas facetas - “modernidade líquida”.

Fale com a gente
acessando o QR code

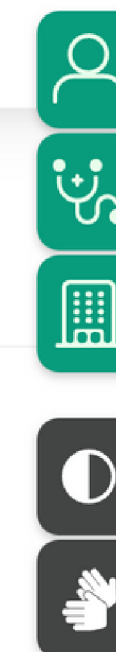




CFM moderniza resolução da publicidade médica

12/09/2023 | 08:30

"Por muitos anos, interpretamos de forma restritiva os decretos-lei 20.931/32 e 4.113/42, que regulam o exercício da medicina e nossa propaganda/publicidade. Durante décadas, dividimos a prática da medicina em duas, a do consultório e pequenos serviços autônomos e a hospitalar. Depois da releitura desses dispositivos legais, vimos que deixamos de tratar de forma isonômica as duas formas de prática da medicina. A partir dessa revisão, passamos a assegurar que o médico possa mostrar à população toda a amplitude de seus serviços, respeitando as regras de mercado, mas preservando a medicina como atividade meio. É uma resolução que dá parâmetros para que a medicina seja apresentada em suas virtudes, ao mesmo tempo em que estabelece os limites para o que deve ser proibido", explica o relator da Resolução CFM nº 2.336/23, conselheiro federal Emmanuel Fortes, que já tinha sido o relator do texto que até hoje regulamentava a publicidade médica (Resolução CFM nº 1.974/2011).





Aprender a lidar com as dinâmicas do mundo, é essencial para que você não fique para trás. Ou seja, quem não está disposto a aceitar mudanças, está fadado a **ficar no passado.**

Fale com a gente
acessando o QR code



— POSICIONAMENTO MÉDICO BIOFAO

- Quem é o Médico BioFao?
- Desafios e Oportunidades
- Redes sociais: posts ESTRATÉGICOS
- Instagram como portfolio

Fale com a gente
acessando o QR code





Instituto
BIOFAO

[HOME](#)[INSTITUTO ▾](#)[CURSOS E EVENTOS ▾](#)[ENCONTRE SEU MÉDICO](#)[JÁ SOU PACIENTE ▾](#)[BLOG](#)[CONHEÇA MAIS ▾](#)[CONTATO](#)[EN](#)[PT](#)

TRATAMOS PESSOAS PARA QUE NÃO PRECISEMOS TRATAR DOENÇAS

Uma chama pode acender muitas outras, sem perder sua intensidade. O mesmo acontece com o conhecimento. Ao ser compartilhado, ele não perde sua força, ao contrário: ele cresce, ele amplia, ele alcança proporções inimagináveis.

Fale com a gente
acessando o QR code



DESAFIOS E OPORTUNIDADES



No quesito da logística metodológica como em qualquer outro mercado, o médico empreendedor deve atentar-se ao funcionamento do mercado, elaborar atrativos para atrair os clientes/pacientes, observar a economia do país, ou seja, saber como se comportar diante de uma crise econômica. Portanto, o próprio médico precisa vencer a barreira de que salvando vidas não precisa lucrar com isso (Sator et al., 2022). Já na gestão de pessoas, refere-se àquelas empresas que possuem um certo

O problema exposto nos resultados é em relação aos médicos que estão iniciando a carreira médica associada com a de empreendedor, acreditam que é fácil criar e manter uma empresa, e mais ainda fazem isso em busca de diminuição de plantões, por exemplo, que é considerado muito cansativo, só que não se planejam com uma boa base administrativa e acabam tendo dificuldades de fatores internos e externos (Tomé & Aidar, 2019).

outdoor ou o melhor de todos, através do “boca a boca”. O *marketing* na saúde é utilizado para aumentar a quantidade de clientes em uma clínica por exemplo, buscando sempre uma boa estratégia de comunicação e o médico quando está na rede social como o *Instagram*, por exemplo, ele é a própria imagem de sua empresa (Netto, 2019).

Fale com a gente
acessando o QR code



INSTAGRAM ESTRATÉGICO: PORTFOLIO



2.252 publicações

25,1 mil seguidores

93 seguindo

Nathalia Ozio | Mentora de Nutricionistas

@ 20.077.602

Empreendedor(a)

✦ Fature de 20k a 50k/mês com on-line

✦ Nutrição Integrativa e Ayurveda com formação na Índia.

🌐 Pcts e alunas em +20 países.

🌸 Sócia @vilahermosabistro

🔗 linktr.ee/anutri.ayurveda



NUTRI, você sabe se vender?



POR QUE BEBER
ÁGUA MORNIA?



REGANHO DE PESO
APÓS EMAGRECIMENTO

Fale com a gente
acessando o QR code



INSTAGRAM ESTRATÉGICO: PORTFOLIO



drapriantunes 

Seguindo 

Enviar mensagem



9.189 publicações

1 mi seguidores

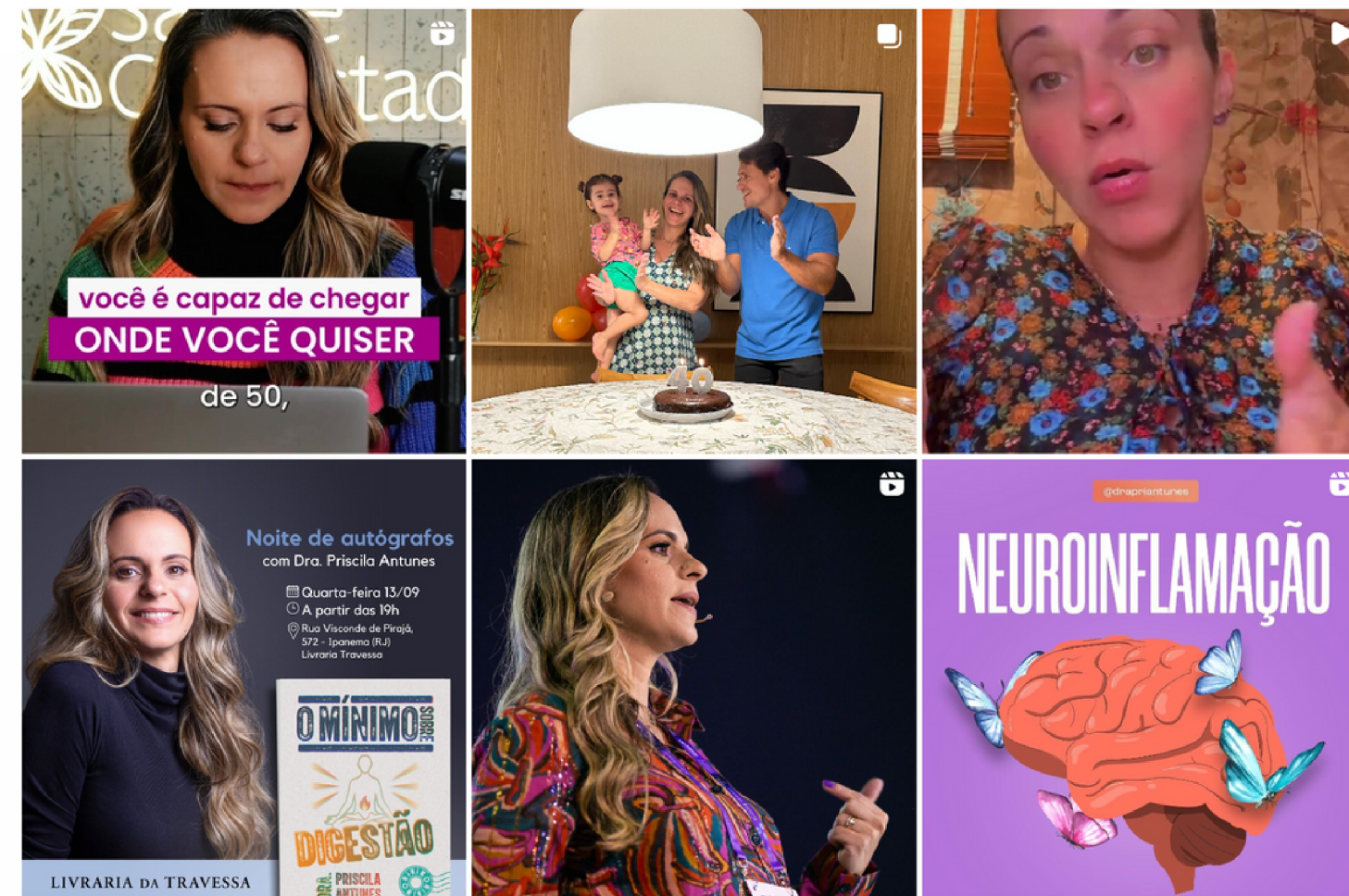
658 seguindo

Priscila Antunes CRM 109981-7

 Te ensino a ter uma vida CONECTADA, DESINFLAMADA e ABUNDANTE em todas as áreas

 INSCRIÇÕES ABERTAS CSC - somente hoje 18/09  

 drapriantunes.com/csc



Fale com a gente
acessando o QR code



— ESTRUTURAÇÃO DO NEGÓCIO

- Processo Comercial (3P's): Produto, Processo e Pessoas
- Níveis: estratégico, tático e operacional
- PACK's atrativos e que promovam resultados efetivos para o paciente

Fale com a gente
acessando o QR code



CANAIS DE VENDAS



Leads prospectados ainda imaturos são enviados para fluxos de nutrição para educação e depois de ganharem maturidade podem ser enviados novamente ao pré-vendas/comercial.



Leads Outbound sem perfil de compra, mas que passa a receber newsletters pois se interessam no conteúdo.



Leads com perfil mais baixo de engajamento em conteúdo são enviados para fluxos de nutrição(fishing de leads na base).



Leads de Inbound que pedem informações de produtos ou orçamentos e leads que são qualificados pelo marketing (MQL) de acordo com o seu perfil(Lead Scoring) são enviados ao pré-vendas/comercial.

Funil de vendas em Y



Converta+
MARKETING DE RESULTADO

Fale com a gente
acessando o QR code



PLANOS DE ACOMPANHAMENTOS (PRODUTOS)___

BIOFAO

PAC 1

Consulta avulsa: R\$1.000,00

Sem acesso pós-consulta

BIOFAO

PAC 2

4 meses de acompanhamento:

R\$2.800,00 (cada 700,00)

Com acesso entre consultas

BIOFAO

PAC 3

Acompanhamento anual

R\$6.000,00 (cada 500,00)

Com acesso entre consultas

Fale com a gente
acessando o QR code



SIMULAÇÃO 1

BioFao - Outubro	Valor	Semana 1	Semana 2	Semana 3	Semana 4	TOTAL
Pack 1	R\$ 1.000,00			1		R\$ 1.000,00
Pack 2	R\$ 2.800,00		1		1	R\$ 5.600,00
Pack 3	R\$ 6.000,00	2	2	2	2	R\$ 48.000,00
						R\$ 54.600,00

Fale com a gente
acessando o QR code



SIMULAÇÃO 2

BioFao - Outubro	Valor	Semana 1	Semana 2	Semana 3	Semana 4	TOTAL
Pack 1	R\$ 1.000,00				1	R\$ 1.000,00
Pack 2	R\$ 2.800,00	2	2	2	2	R\$ 22.400,00
Pack 3	R\$ 6.000,00	1	1	1	1	R\$ 24.000,00
						R\$ 47.400,00

Fale com a gente
acessando o QR code



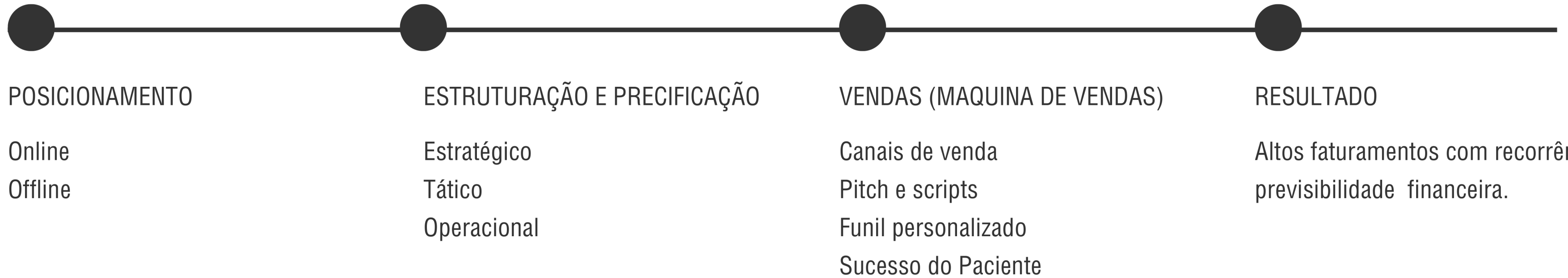
SIMULAÇÃO 3

BioFao - Outubro	Valor	Semana 1	Semana 2	Semana 3	Semana 4	TOTAL
Pack 1	R\$ 1.000,00				1	R\$ 1.000,00
Pack 2	R\$ 2.800,00	2	2	2	2	R\$ 22.400,00
Pack 3	R\$ 6.000,00		1			R\$ 6.000,00
						R\$ 29.400,00

Fale com a gente
acessando o QR code



PLANO DE AÇÃO



Fale com a gente
acessando o QR code



RESULTADO FALA MAIS QUE QUALQUER COISA!

RESULTADO = TRANSFORMAR VIDAS

Fale com a gente
acessando o QR code



RESULTADOS

NATHALIA OZIO

Nutricionista e Terapeuta Ayurveda.

Aumentou seu faturamento de R\$5.000,00 para R\$20.000,00 em 30 dias.

Atualmente fatura de R\$50.000,00 a R\$70.000,00 todos os meses, de forma recorrente.

Ambos os momentos trabalhando de casa, apenas de forma on-line.

Fale com a gente
acessando o QR code



RESULTADOS

DRA FERNANDA BECHIR

Médica Integrativa Funcional

Gastroenterologia e Medicina Ayurveda

Em 1 mês e meio de mentoria, fechou seu consultório presencial, largou o plantão e atende de forma 100% on-line.

Aumentou seu faturamento em 3x.

Fale com a gente
acessando o QR code



RESULTADOS

DAIANA MARQUETTO

Nutricionista e Terapeuta Ayurveda.
Aumentou seu faturamento em 500%
em 3 meses.

Fale com a gente
acessando o QR code



FAZ SENTIDO PARA VOCÊ UM
INVESTIMENTO DE APROXIMADAMENTE
R\$2.000,00 COM UM RETORNO
GARANTIDO DE R\$6.000,00, PARA ALÉM
DO QUE VOCÊ JÁ FAZ HOJE?

Fale com a gente
acessando o QR code



__ MENTORIA PARA MÉDICOS BIOFAO

- **Mentoria SILVER:** 6 meses de acompanhamento: 4 encontros individuais + 6 meses de Hotseat (12 encontros em grupo).

- 4 encontros individuais durante 6 meses
- 12 encontros em grupo (2x por mês), durante 6 meses

Fale com a gente
acessando o QR code



__ MENTORIA PARA MÉDICOS BIOFAO

- **Mentoria GOLD:** 12 meses de acompanhamento: 8 encontros individuais + 12 meses de Hotseat (24 encontros em grupo)

- 8 encontros individuais durante 12 meses
- 24 encontros em grupo (2x por mês), durante 12 meses
- acesso full aos mentores

Fale com a gente
acessando o QR code



— MENTORIA PARA MÉDICOS BIOFAO

- **Mentoria Silver:** 6 meses de acompanhamento: 4 encontros individuais + 6 meses de Hotseat (12 encontros em grupo).

- Área de Membros

- Funil Implementação Personalizada

- R\$19.000,00 em até 5x R\$3.800,00 no cartão de crédito
- R\$16.000,00 à vista

Fale com a gente
acessando o QR code



— MENTORIA PARA MÉDICOS BIOFAO

- **Mentoria GOLD:** 12 meses de acompanhamento: 8 encontros individuais + 12 meses de Hotseat (24 encontros em grupo)

- Área de Membros

- Funil Implementação Personalizada

- R\$25.000,00 em até 10x R\$2.500,00 no cartão de crédito
- R\$21.000,00 à vista

Fale com a gente
acessando o QR code



__ MENTORIA PARA MÉDICOS BIOFAO

- **BÔNUS PARA QUEM ADQUIRIR A MENTORIA ATÉ AMANHÃ**

- **Treinamento** para secretárias
- Encontro extra individual de **Funil de Implementação** para a sua equipe

Fale com a gente
acessando o QR code



__ MENTORIA PARA MÉDICOS BIOFAO

- E PARA QUEM FECHAR **HOJE**

- DESCONTO DE **R\$1.000,00** EM QUALQUER MENTORIA

Fale com a gente
acessando o QR code



_ OBRIGADO E SUCESSO!

Entre em contato
através do QRcode ou
pelo número:

(51)985946506

**Fale com a gente
acessando o QR code**

