

Эфир: тест-драйв «Сложные переговоры»

Кейс: «Уехать любой ценой»

Цель занятия: научиться осуществлять процесс подготовки к переговорам по шаблону, изученному на модуле.

Что мы тренируем: способность правильно заполнить шаблон подготовки к переговорам.

Задача: заполните [шаблон](#) подготовки к переговорам исходя из данных кейса.

Тайминг занятия: общее время 40 минут

- 3-5 минут на приветствие
- 5 минут на ознакомление с вводной
- 30 минут на заполнение шаблона и обсуждение
- 3-5 минут обсуждение итогового шаблона

Общая вводная:

Вы являетесь ведущим инженером в продуктовой IT-компании, которая зарегистрирована в Нидерландах. Инженерные офисы организации находятся в столицах стран Восточной Европы. Вы проживаете в Кишиневе. Ваша заработная плата составляет 2500\$ в месяц. Осенью 2020 года вы приняли решение о релокации, по которой вы уже достигли принципиального согласия с менеджментом вашей фирмы. При этом первоначально вам на выбор предложили Варшаву, Рига или Амстердам.

Переезд в Амстердам требует знания нидерландского, а страны Восточной Европы не являются для вас приемлемым вариантом. Вы твердо решили переехать в США, а ваша фирма запустила процесс подготовки документов. В 2021 году вам поступило предложение по работе от другой компании, головной офис которой находится в Нью-Йорке. Эта компания предложила вам зарплату в три раза больше текущей (7500\$ в месяц) и релокацию в течение одного года.

Ваша фирма заинтересована в вас как в эксперте, который глубоко знает продукт, поэтому вам пообещали сделать похожее предложение. Вы отказались от оффера сторонней компании, рассчитывая, что ваша организация пойдет вам навстречу и поможет с релокацией именно в США.

Однако за этот период ваша фирма существенно улучшила свои переговорные позиции. Она наняла сотрудника из конкурирующей компании, с похожими на ваш перечень и уровень навыков. Наступил 2022 год. Вы наконец-то получили официальное предложение по релокации в США от вашей фирмы, однако в нем указана сумма в 5000\$ в месяц.

Вы понимаете, что указанная сумма не устраивает вас, так как аренда жилья и расходы на содержание семьи (жена и ребенок) из трех человек в Нью-Йорке обойдутся недешево. При этом супруга настаивает на переезде именно в англоговорящую страну.

С надеждой улучшить условия релокации вы решили пообщаться с менеджером вашего проекта.