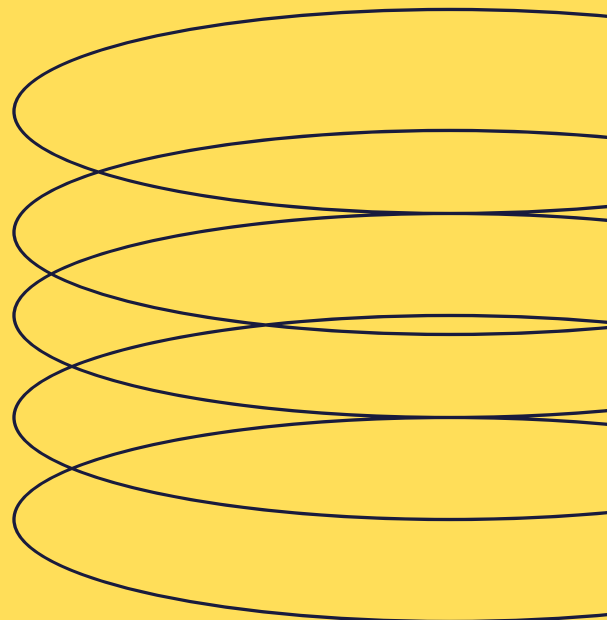




**ЧАСТЬ 1.
С ЧЕГО НАЧАТЬ?
РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА.**

**УРОК 1.
ЗАЧЕМ ПРОДАВАТЬ ЧЕРЕЗ АМАЗОН.**



ПОЧЕМУ AMAZON ЛУЧШАЯ ПЛОЩАДКА ДЛЯ ПРОДАЖ?

Вот несколько интересных фактов о росте электронной коммерции и почему нужно продавать на Amazon:

- Только 16% продаж осуществляются онлайн. Электронная коммерция растет со скоростью ~ 10% в год.
- Доля Amazon в электронной коммерции растет с каждым годом. В 2016 году доля Amazon была 34%, а уже в 2020 - 50%.
- Выручка Amazon в 4 раза выше, чем у следующего по величине интернет-магазина - Walmart.
- Amazon лидирует по количеству онлайн-посещений интернет-магазинов — ~57%. Ebay занимает второе место — ~ 19,5%).
- На независимых продавцов приходится 58% продаж Amazon.

С ЧЕГО НАЧАТЬ? РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА.

ЗАЧЕМ ПРОДАВАТЬ ЧЕРЕЗ АМАЗОН

КАК РАБОТАЕТ AMAZON?

Амазон - это маркетплейс. Амазон сам продает свои товары, и независимые продавцы тоже продают на этом сайте.

Но помимо этого, Амазон построил огромную логистическую инфраструктуру по быстрой доставке товаров к покупателю. У Амазон есть свои склады, грузовики, самолеты и суда. Это лучшая логистическая компания в мире.

КАК РАБОТАТЬ С AMAZON?

Вы находите правильный продукт, отправляете его в один из складов Амазона, оптимизируете листинг и настраиваете рекламу. Все остальное за вас делает Амазон: доставка покупателю, маркетинг, общение с клиентом.

ФИНАНСОВАЯ НЕЗАВИСИМОСТЬ ЧЕРЕЗ АМАЗОН