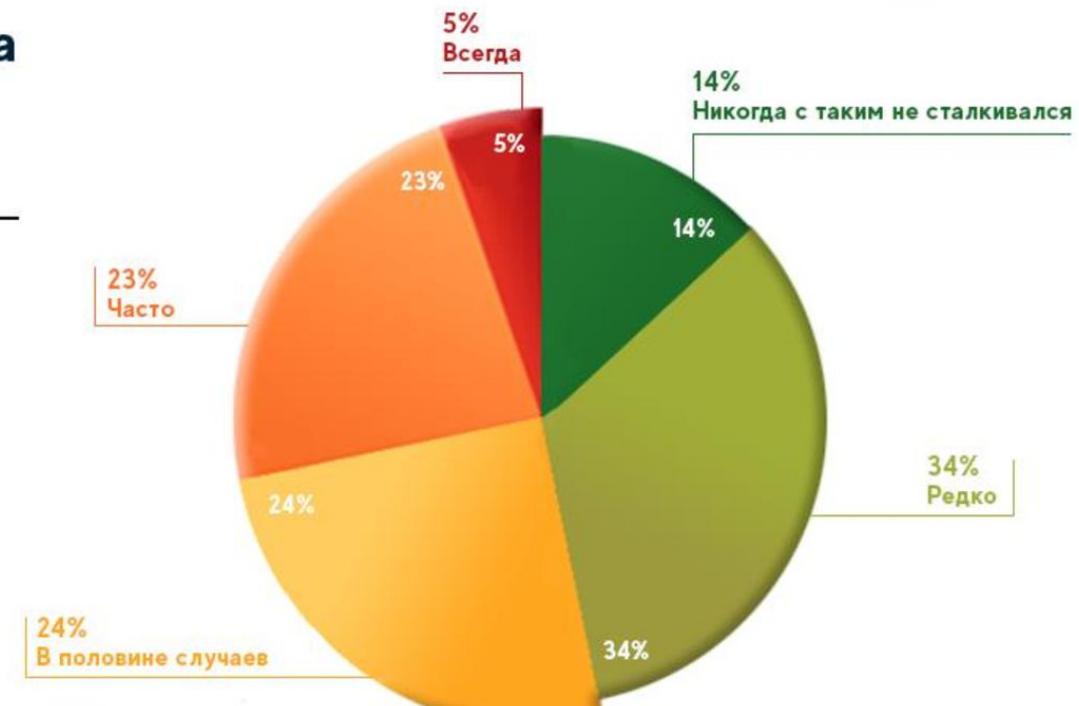


# Проект и компания

Как часто на НЕтехнических интервью вы сталкиваетесь  
с неспособностью интервьюера  
полно донести информацию о  
проекте и компании?

Как часто на НЕтехнических интервью вы сталкиваетесь

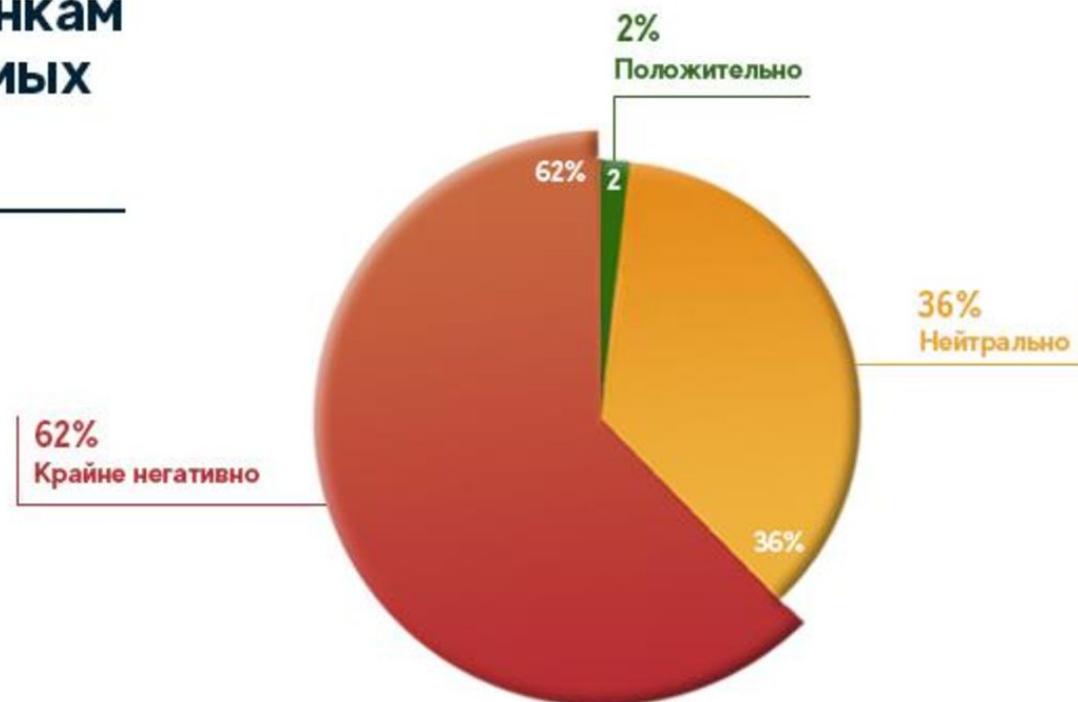


Candidate Experience Research 2018

© GUID, IT Talent Search 2019

# Звонки по телефону

Как вы относитесь к звонкам по телефону от незнакомых вам рекрутеров?



Candidate Experience Research 2018

© GUID, IT Talent Search 2019

# Speaking Developish

Do you speak  
Developish?



# Поле Кандидат-Заказчик:

Кандидат и Заказчик не являются  
экспертами в рекрутинге.

И они ничего не знают друг о друге до  
собеседования. Точнее знают ровно то,  
что им сообщил друг о друге рекрутер.

# Рынок труда:

Контекст происходящего: нормы, ценности, условия труда, зарплаты, “мемы”, технологический ландшафт, отраслевая экспертиза и т.п.

# Профессионализм:

Результативность + качество процесса

# Важно и нужно для IT-рекрутера:

- Speaking Developish
- Знание Рынка. Модели “Хорошая вакансия” и “Хороший кандидат”
- Обеспечение высокого качества коммуникаций между кандидатами и компанией - оперативно, без “потери пакетов”.
- Всегда вести себя этично и культурно. Уважать собеседника, ценить его время и помнить, что за каждой перепиской “стоит” живой человек.

# Важно и нужно для IT-рекрутера:

- Онершип подход к процессу найма. Менеджмент процесса
- Организованность в задачах, в оперировании большими объемами информации  
(мультипоточность, многозадачность и т.п.)
- Качественные письменные коммуникации
- Уверенность в себе и стальные...нервы

Powered by

