**Эфир: тест-драйв «Сложные переговоры»**

**Кейс:** «Уехать любой ценой»

**Ваша задача:** сделайте копию этого документа и заполните шаблон подготовки к переговорам исходя из данных кейса.

| **Наша цель** | **Цель другой стороны** |
| --- | --- |
| **Наша BATNA** | **BATNA другой стороны** |
| **Наша WATNA**  | **WATNA другой стороны** |
| **Наша ZOPA** **и ключевые для нас параметры** | **ZOPA другой стороны** **и ключевые для нее параметры** |
| **Наша точка нужды (если есть)** | **Точка нужды другой стороны (если есть)** |