

MODULE 3



COMMENT OFFRIR DU CONSEIL SENTIMENTAL ?

COMMENT SE DÉROULE UNE SÉANCE DE CONSEIL ?

◇

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

QUELLES SONT LES QUALITÉS QUE VOUS AVEZ DÉJÀ EN VOUS ?

◇

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....



COMMENT SE PRÉPARER POUR RÉUSSIR UNE SÉANCE DE CONSEIL ?

◇

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

COMMENT ALLEZ-VOUS VOUS PRÉSENTER AUPRÈS DE VOS CLIENTS ?

◇

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

QUELLES SONT LES QUESTIONS À POSER À VOTRE CLIENT POUR SAVOIR COMMENT IL VOUS A TROUVÉ ?

◇

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....



COMMENT FAITES-VOUS POUR METTRE UNE PERSONNE EN CONFIANCE DANS VOTRE QUOTIDIEN ?

◇

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

COMMENT ALLEZ-VOUS CLARIFIER UN OBJECTIF DE VOTRE CLIENT ?

◇

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

COMMENT ALLEZ-VOUS COMPRENDRE L'ÉTAT ÉMOTIONNEL DE VOTRE CLIENT ?

◇

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....



COMMENT ALLEZ-VOUS RECUEILLIR DU FEEDBACK DE LA PART DE VOTRE CLIENT ?

◇

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

COMMENT JE PEUX T'AJDER POUR LA SUITE ?

◇

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

COMMENT ALLEZ-VOUS AIDER UNE PERSONNE À ENTREVOIR LA SOURCE DE SON PROBLÈME ?

◇

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....