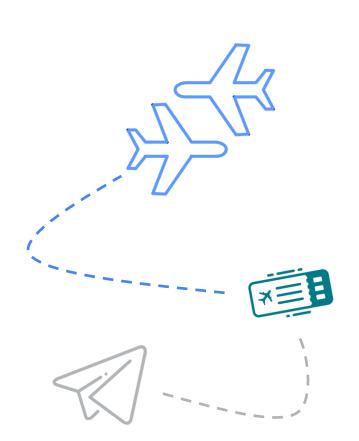


Воркшоп по проблеме

Корпоративное обучение 2025-2030

Как перестать бесполезно тратить деньги компании на обучение сотрудников <u>#обучение #стратегия #люди</u>

16 лет поддерживаем самые амбициозные планы бизнеса, обеспечивая компании профессиональными менеджерами





Стратоплан — обучение, созданное инженерами

Александр Орлов и Вячеслав Панкратов — основатели Стратоплана с прочным бэкграундом в ІТ-индустрии. Наш профессиональный путь начинался с работы инженерами в ведущих компаниях.

Мы прошли через ключевые позиции: программистов, тестировщиков, тимлидов. Вячеслав дорос до должности технического директора СТО в одной из крупнейших компаний, а Александр возглавлял команду тестирования в Intel.







Стратоплан — учим людей работать в долгую

16 лет

16 лет мы помогаем тимлидам, СТО и СЕО вывести свои команды на новый уровень

25.000

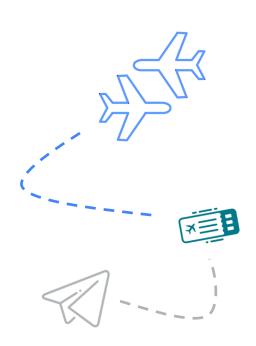
25.000 профессионалов уже прошли наши курсы и стали сильными лидерами в своих сферах

27 стран

Наши студенты обмениваются опытом и знаниями в 27 странах, создавая глобальное сообщество управленцев

9.1 из 10

Средняя оценка наших программ — 9.1 баллов из 10. Студенты высоко оценивают практическую пользу наших курсов

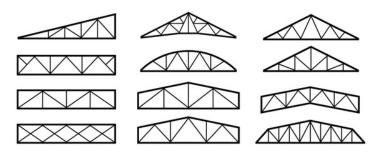




Стратоплан — 16 лет практики

в обучении руководителей

- Год основания: 2010
- 25.000 выпускников
- Учим умных людей работать друг с другом
- Поколения обученных менеджеров
- Собственная управленческая практика
- Психологическое образование
- 500+ проведенных тренингов
- 1000+ проведенных вебинаров
- 600+ студентов в обучении прямо сейчас
- 1000+ разобранных управленческих кейсов





400+ компаний доверяют нам

обучение своих сотрудников

включая 30 компаний из топ-100 самых крупных компаний мира













































Почему это важно именно вам



- **О** Длительные последствия
- Эффект накопления
- Что делать по-другому
- Следующий шаг

С точки зрения НР

- Почему ваши инициативы встречают сопротивления и саботаж
- Почему ваше мнение не слышат, особенно когда вы 100% правы
- Почему сотрудники и бизнес теряют доверие HR

С точки зрения бизнеса

- Как не допускать «сжигания» бюджетов на неработающие практики
- Что спрашивать у ваших НР перед началом проектов по обучению

С точки зрения Стратоплана

- Потому что мы знаем ваши проблемы и понимаем их причины
- Реклама? Конечно, в каком-то смысле реклама
- Но мы знаем и умеем работать с вами над проблемами бизнеса

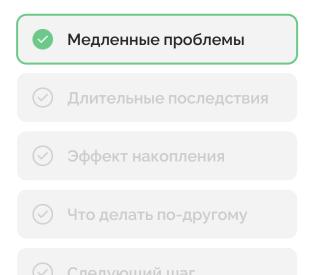
Инженер

Тимлид

Руководитель отдела



Простые бытовые наблюдения



Если что-то меняется медленно, то это не так заметно

- Мы с вами хорошо реагируем на хищника и плохо на потепление
- Процессы мы отслеживаем с графиками, чтобы видеть тренды
- Ну начал он приходить на работу с опозданием или «слегка помятый»...

Есть среди нас те, кто ложится спать после 23.00?

- Почему мы не всегда вовремя ложимся спать? Сейчас меня не видят...
- Раз не выспался, два не выспался, кофейком поправил, а потом уже вечером так спать и не очень хочется
- И время для себя какое-то, да?

Откуда берутся такие привычки?

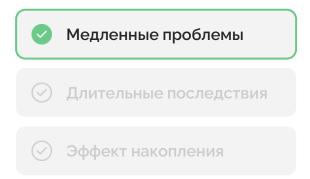
- Почему мы на нервах заедаем стресс вкусняшкой? Завтра не заметно...
- А кто-то курит с кофе после сложного разговора?

Инженер Тимлид Руководитель отдела CTO



CTO

Непростые рабочие наблюдения



- У Что делать по-другому
- Следующий шаг

Проблемы с мотивацией – отложенные

- Вряд ли вы специально отбираете «потухших людей» в компанию
- Берем хороших, потом встраиваем, «подгибаем» ожидания под процессы
- Через год-два: «Нам бы тренинг по мотивации, а то уже заметно...»

Проблемы с доверием - отложенные

- Никто не стартует отношения с глубокого недоверия к руководителю
- Нормальный, вроде бы, шеф был... (ситуация1, ситуация2, ситуацяи3...)
- «Че-то наш рук.отдела и бегает, че-то там решает, а как-то не очень...»

Проблемы с обучением - отложенные

- Я попробую понять и применить (если дойдет до конца)
- Это было бесполезно не очень полезно, ну да ладно
- Кто нас вообще сюда отправил... зачем это надо?

Инженер Тимлид Руководитель отдела



НЕ рабочие решения



- Длительные последствия
- Эффект накопления
- Что делать по-другому
- Следующий шаг

1 этап: «обучение на платформе!» (LinkedIn learning, Udemy, Coursera)

- Зато недорого! И можно купить всем! Всем же надо учиться, да(?)
- Правда «доходимость» всего 0.03-6%, то есть dropout rate 94-99%
- Продолжительность около 1-2 лет

2 этап: платформа (держимся!) + немного недорогих живых курсов

- В недорогие курсы не входит анализ проблемы / анализ запроса
- Недорогие курсы не дорабатываются под клиента
- В недорогих курсах нет пост-тренинговой поддержки (или она формальная)
- Продолжительность около 2-3 лет (зависит от терпения руководства)

3 этап: (если направление все еще не закрыто) надо работать с мотивацией!

- «Люди не учатся потому что они не замотивированы на изменения!!111»
- Давайте менять провайдеров! Свой учебный центр! А мотивация?

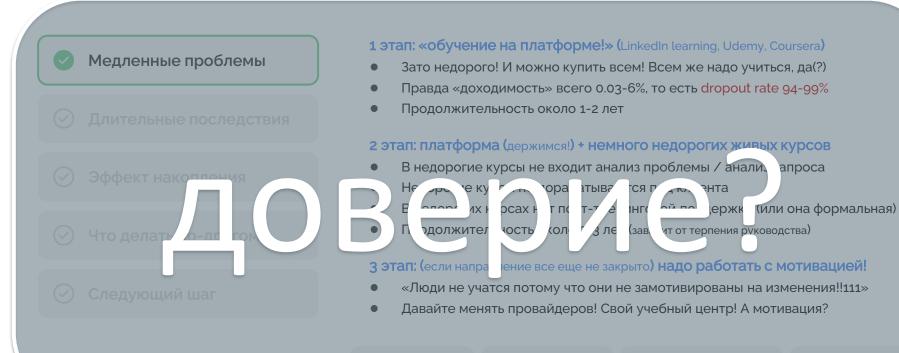
Инженер

Тимлид

Руководитель отдела



НЕ рабочие решения



^Оуководитель отдела



CTO

Если проблемы накопились





- Эффект накопления
- Что делать по-другому
- Следующий шаг

Как это, обычно, выглядит в перспективе нескольких лет

- Хотели как лучше (никто, обычно, и не хочет как хуже)
- Выбирали подешевле, чтобы на всех хватило
- Выбрали платформу или локального провайдера и «натянули сову на глобус»
- Результатов никаких или совсем мало
- «Все было плохо, а потом мы занялись мотивацией сотрудников»
- Начальство не готово повторять потерю денег
- Сотрудники не готовы снова терять время

Вывод (иногда закрепляется на уровне всей компании)

- Обучение не работает!
- (онлайн) обучение не работает!
- о (у нас тут) обучение не работает...

Инженер Тимлид Руководитель отдела



Проблемы создают проблемы





- Эффект накопления
- Что делать по-другому
- ✓ Следующий шаг

Накопления бывают количественные

- Кто-то в компании остался чем-то недоволен, ну бывает...
- Он с кем-то обедает, с кем-то пьет кофе, с кем-то ходит в один зал,
 с кем-то вместе работал, а с кем-то еще и учился и обсуждает опыт
- Руководитель транслирует это мнение или скепсис сотрудникам

Накопления бывают качественные

- А давайте бюджет HR перекинем на... (что-то полезное)
- А зачем сообщать о проблемах, когда тут никому ничего не нужно
- А, это опять НРы что-то свое там придумали...

Накопления бывают катастрофические

• А почему у нас бюджет на обучение растет, а удержание падает?

Инженер

Тимлид

Руководитель отдела



Если вы решили зайти в обучение

- Медленные проблемы
- Длительные последствия
- Эффект накопления
- Что делать по-другому
- Следующий шаг

Как выглядит работающий процесс обучения?

- Выбор / проектирование решения
 - О Анализ запроса бизнеса и решение, что мы сможем это решить
 - О Анализ запроса/запросов группы (интервью, ассесмент, МК)
 - Проектирование и обсуждение программы
 - Выбор формата: открытая программа, корпоративная или «кастом»
- Деливери или проведение программы
 - О Ассесмент студентов на входе и ориентация в программе
 - О Постоянная поддержка студентов кураторами Школы
 - Обратная связь и клиенту от нас и от клиента нам
 - О Корректировка программ в процессе (редко, но возможно)
- Пост-тренинговая поддержка

Инженер

- О Ассесмент студентов на входе и онбординг в программу
- О Постоянная поддержка студентов кураторами Школы
- ОС и сбор метрик по результату
- О Анализ результативности обучения и решения поставленных задач

Тимлид Руководитель отдела



Если вы решили зайти в обучение

- Медленные проблемы
- Длительные последствия
- Эффект накопления
- Что делать по-другому
- Следующий шаг

Как выглядит работающий процесс обучения

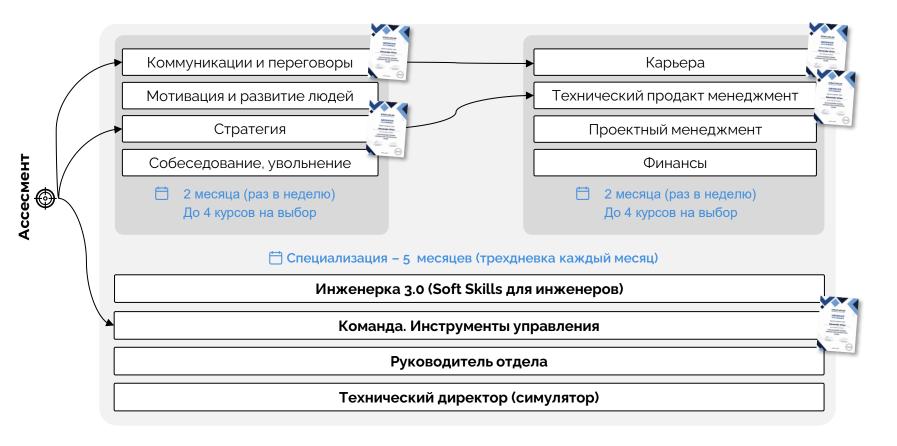
- Выбор / проектирование решения
 - О Анализ запроса бизнеса и решение, что мы сможем это решить
 - О Анализ запроса/запросов группы (интервью, ассесмент, МК)
 - Проектирование и обсуждение программы
 - Выбор формата: открытая программа, корпоративная или «кастом»
- Деливери или проведение программы
 - О Ассесмент студентов на входе и ориентация в программе
 - О Постоянная поддержка студентов кураторами Школы
 - Обратная связь и клиенту от нас и от клиента нам
 - О Корректировка программ в процессе (редко, но возможно)
- Пост-тренинговая поддержка

Инженер

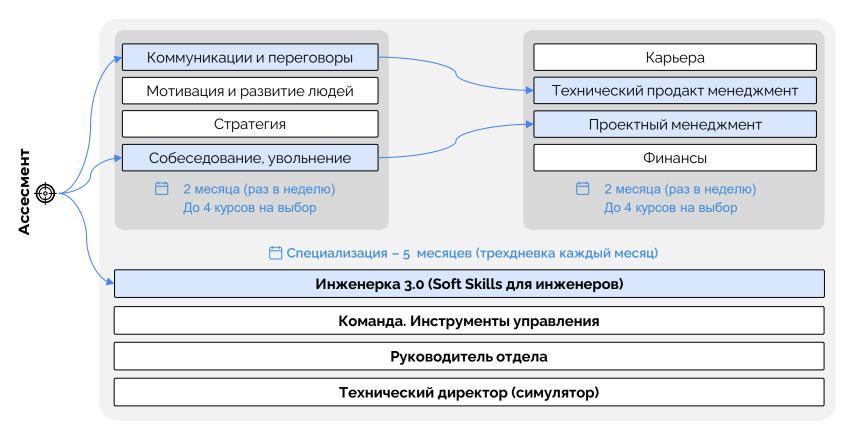
- О Ассесмент студентов на входе и онбординг в программу
- О Постоянная поддержка студентов кураторами Школы
- ОС и сбор метрик по результату
- О Анализ результативности обучения и решения поставленных задач

Тимлид Руководитель отдела

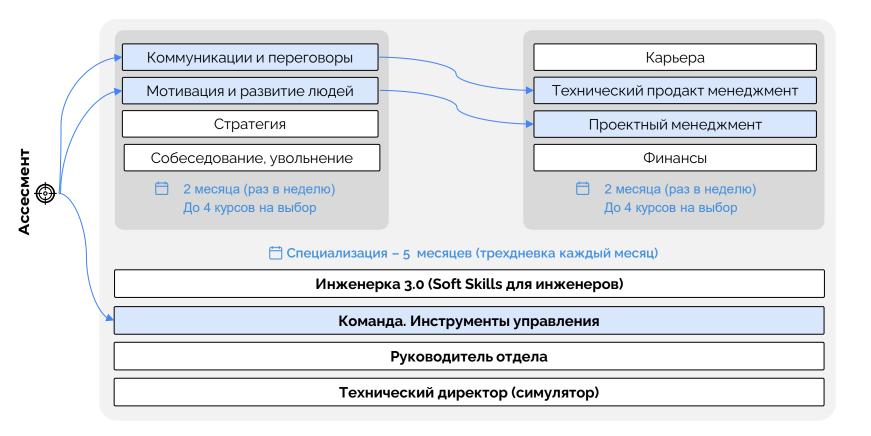
Программы (5 месяцев: май - сентябрь 2025)



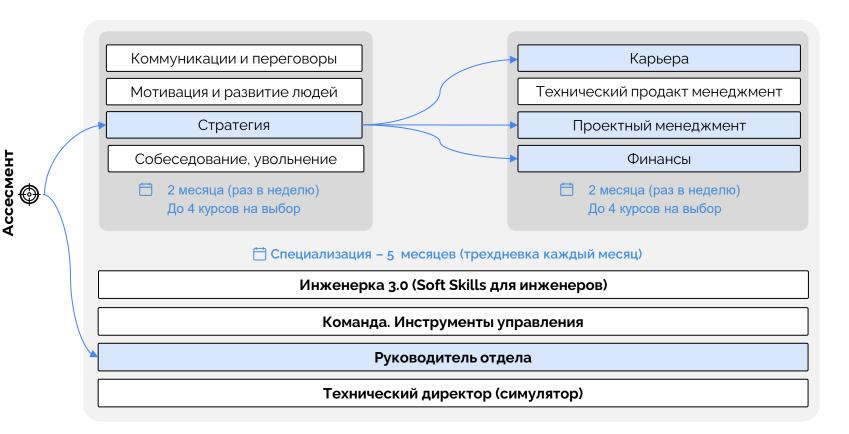
Пример: инженерный трэк



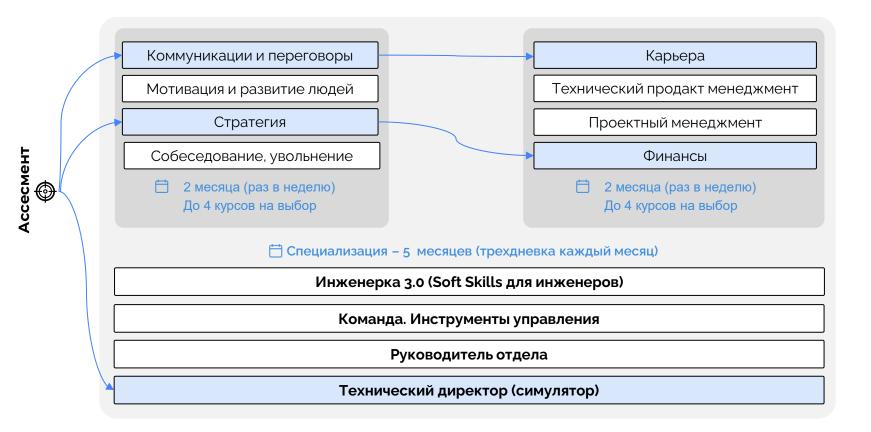
Пример: тимлид в аутсорсинге



Пример: выпускник курса «Команда»



Пример: технический директор





Если вы решили зайти в обучение

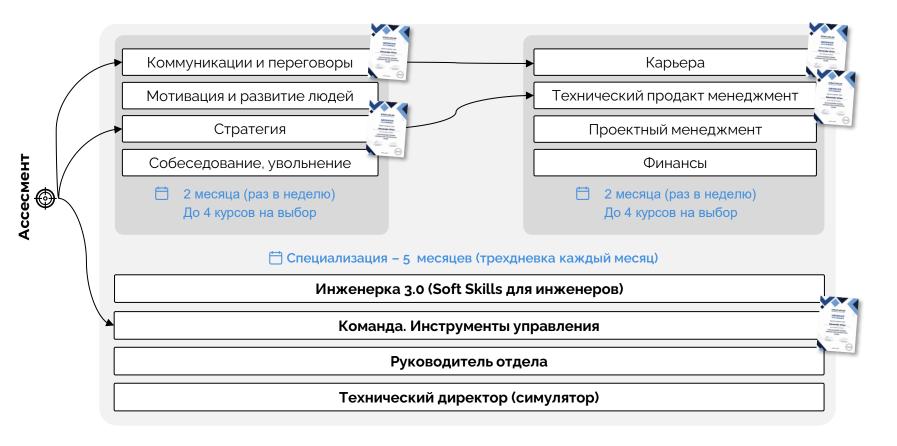
- Медленные проблемы
- Длительные последствия
- Эффект накопления
- Что делать по-другому
- Следующий шаг

Как выглядит работающий процесс обучения

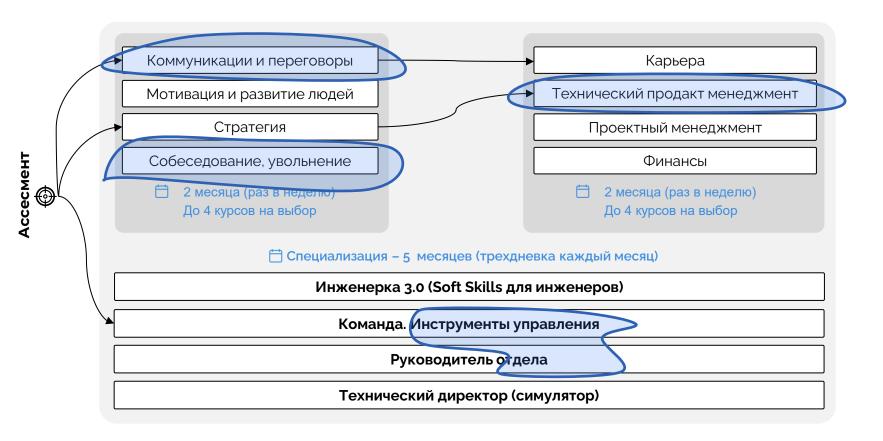
- Выбор / проектирование решения
 - О Анализ запроса бизнеса и решение, что мы сможем это решить
 - О Анализ запроса/запросов группы (интервью, ассесмент, МК)
 - Проектирование и обсуждение программы
 - Выбор формата: открытая программа, корпоративная или «кастом».
- Деливери или проведение программы
 - О Ассесмент студентов на входе и ориентация в программе
 - О Постоянная поддержка студентов кураторами Школы
 - О Обратная связь и клиенту от нас и от клиента нам
 - О Корректировка программ в процессе (редко, но возможно)
- Пост-тренинговая поддержка
 - О Ассесмент студентов на входе и онбординг в программу
 - О Постоянная поддержка студентов кураторами Школы
 - ОС и сбор метрик по результату
 - О Анализ результативности обучения и решения поставленных задач

Руководитель отдела

Программы (5 месяцев: май - сентябрь 2025)



Модули наших программ (2-12 месяцев)





Если вы решили зайти в обучение

- Медленные проблемы
- Длительные последствия
- Эффект накопления
- Что делать по-другому
- Следующий шаг

Как выглядит работающий процесс обучения

- Выбор / проектирование решения
 - О Анализ запроса бизнеса и решение, что мы сможем это решить
 - О Анализ запроса/запросов группы (интервью, ассесмент, МК)
 - Проектирование и обсуждение программы
 - Выбор формата: открытая программа, корпоративная или «кастом»
- Деливери или проведение программы
 - О Ассесмент студентов на входе и ориентация в программе
 - О Постоянная поддержка студентов кураторами Школы
 - Обратная связь и клиенту от нас и от клиента нам
 - О Корректировка программ в процессе (редко, но возможно)
- Пост-тренинговая поддержка
 - О Ассесмент студентов на входе и онбординг в программу
 - О Постоянная поддержка студентов кураторами Школы
 - ОС и сбор метрик по результату
 - О Анализ результативности обучения и решения поставленных задач

Руководитель отдела





Если наш подход понятен и близок

- Медленные проблемы
- Длительные последствия
- Эффект накопления
- Что делать по-другому
- Следующий шаг

- Познакомить ваших сотрудников с тем, как мы работаем:
 - https://form.stratoplan-school.com/form/view/231621
- Выбрать программу:
 - о Инженерка: всем начинающим и тем, кого вы видите в тимлиды и выше
 - о Команда: тимлидам, как потенциальные, так и с опытом 5-6 лет
 - Руководитель отдела: руководителям отделов и тем, кого вы растите
 - о СТО: для тех кто хочет стать СТО или стал им 3-4 года назад
 - о Подробнее: https://stratoplan-school.com/programs/
- Хотите обсудить более комплексную задачу:
 - https://form.stratoplan-school.com/form/view/233132

Инженер Тимлид Руководитель сто

Мы делаем только то, что делаем лучше других:

учим людей работать вдолгую

Слава Панкратов Александр Орлов

Основатели и Управляющие партнеры Школы менеджмента «Стратоплан»



