

ニーズ法とウォンツ法

あなた理想の顧客の悩みや望みを書き出してください

その商品はニーズ寄りですか？ウォンツ寄りですか？

ニーズ（悩み）寄りの場合は、ウォンツ（願望）に

ウォンツ（願望）寄りの場合は、ニーズ（悩み）に

商品を増やせないか書き出してみてください