RÉGIME DE RÉMUNÉRATION (CA)

EN VIGUEUR LE 2ème JANVIER 2021

COMMISSIONS SUR LES VENTES PERSONNELLES DE L'AMBASSADEUR

VQP DE 1 - 299.99	20%
VQP DE 300 - 2 499.99	25%
VQP DE 2,500 - 4 999.99	30%
VQP DE 5,000 - 9 999.99	35%
VQP DE 10 000+	40%

*PRIMES MENSUELLES EN ESPÈCES POUR LES CADRES SUPÉRIEURS**

(NIVEAU SUPÉRIEUR SEULEMENT)

VC de 25 000	900 $
VC de 50,000	1 200 $
VC de 75,000	1 800 $
VC de 100,000	2 400 $

*Volume de période et de ligne limité à 50 %, et décalé Les règles de volume s'appliquent

Voir page 2 pour tous les détails et les définitions du régime de rémunération.

		AMBASSADEUR QUALIFIÉ	COACH DE L'ÉQUIPE DES VENTES	COACH DE LA COMMUNAUTÉ DE VENTES	COACH DE VENTES DE NIVEAU SUPERIEUR
VOLUME DE QUALIFICATION PERSONNEL (VQP)		300	1 000	1 500	2 000
VOLUME DE QUALIFICATION DU COACH DE VENTES*			3 000	5 000	10 000
VOLUME CUMULATIF DE LA LIGNE 1				1 000	1 500
VOLUME DE LA COMMUNAUTÉ*					25 000
BONUS DE RÉFÉRENCE D'UN NOUVEAU AMBASSADEUR		10 % DE LA PREMIÈRE ANNÉE DE VENTES DES AMBASSADEURS PERSONNELLEMENT RÉFÉRÉS (PAYÉ EN PLUS DE LA LIGNE DE COMMISSIONS CI-DESSOUS)			
COMMISSIONS DE LIGNE (PAYÉ EN VOLUME DE GROS) PAYÉ JUSQU'À 3 900 DU VG, GAGNEZ 1 % PAR LA SUITE.					
Soutien direct (volume L1)*	1 - 4 999	4%	4%	4%	4%
	5 000 - 9 999	4%	6%	6%	6%
	10 000+	4%	8%	8%	8%
Soutien secondaire (volume L2)*	1 - 4 999	4%	4%	4%	4%
	5 000 - 9 999	4%	6%	6%	6%
	10 000+	4%	8%	8%	8%
Soutien communautaire (volume L3)*	1 - 4 999			2%	2%
	5 000 - 9 999			4%	4%
	10 000+			6%	6%

GLOSSAIRE DES TERMES
EN VIGUEUR LE 2ème JANVIER 2021

VOLUME DE LA COMMUNAUTÉ (VC) : Votre VQP plus le VQ de tous les membres de votre ligne 1 + ligne 2 + ligne 3. Jusqu'à 50 % de votre VC peut provenir du VQ d'un ambassadeur de la ligne 1 et de tous les membres des lignes 1 et 2 (vos lignes 2 et 3), ce que l'on appelle une période. 100 % de votre VQP est pris en compte dans votre VC. Le CV est une exigence au niveau Executive Sales Coach et est utilisé pour déterminer le montant des récompenses mensuelles Executive Cash que vous gagnez.

PRIMES MENSUELLES EN ESPÈCES POUR LES CADRES SUPÉRIEURS : Des récompenses en espèces de 900 $ à 2 400 $ sont versées mensuellement à ceux qui travaillent au niveau Executive Sales Coach. La récompense en espèces est basée sur votre CV au cours d'un mois donné. Pour être admissible à gagner, vous devez remplir les conditions chaque mois. Si vous manquez les conditions requises, vous ne gagnerez pas la récompense pour ce mois. La qualification redémarre tous les mois.

COMMISSIONS DE LIGNE : Les commissions payées sur la valeur de rachat de chaque ambassadeur jusqu'à concurrence d'un VG de 3 900 (VV de 6 000) et 1 % sur tout montant supplémentaire dépas-sant un VG de 3 900 au cours d'un mois donné. Les commissions de ligne sont débloquées au niveau du coach des ventes de l'équipe et plus et son payées en plus de toute nouvelle récompense de recommandation d'un nouvel ambassadeur. Le taux des commissions de ligne est déterminé par la VQ totale de chaque ligne. Les commissions de ligne ne sont pas versées sur votre VVP et sont assujetties aux règles du Fonds de primes pour volume reporté.

LIGNE 1 (SOUTIEN DIRECT) : Total des points de vente des ambassadeurs que vous avez personnelle-ment recommandés ou qui sont passés sur votre ligne 1.

LIGNE 2 (SOUTIEN SECONDAIRE) : Total des points de vente des ambassadeurs que vous avez personnellement recommandés sur votre ligne 1 ou qui sont passés sur votre ligne 2.

LIGNE 3 (SOUTIEN COMMUNAUTAIRE) : Total des points de vente des ambassadeurs que vous avez personnellement recommandés sur votre ligne 2 ou qui sont passés sur votre ligne 3.

DES RÉCOMPENSES POUR LES NOUVEAUX AMBASSADEURS : Lorsque vous référez personnellement un nouvel ambassadeur pour ouvrir ses propres boutiques S&D, vous gagnez 10 % de la valeur de vente de chaque nouvel ambassadeur au cours de ses 12 premiers mois, jusqu'à 3 900 VG (6 000 VV) par mois et 1% sur tout VG supplémentaire dépassant 3 900 VG par mois. Ces récompenses sont payées mensuellement lorsque vous et votre nouvel ambassadeur personnellement recommandé sont qualifiés avec un VQP de 300 dans ce mois.

NIVEAU PAYÉ : Le niveau que vous atteignez chaque mois qui détermine votre salaire pour ce mois.

VOLUME PERSONNEL DE QUALIFICATION (VPQ) ET VOLUME PERSONNEL DE VENTE (VPV) : Égale votre VQ personnel ou votre VV personnel provenant de la vente de produits par l'intermédiaire de votre compte Ambassadeur S&D et des produits que vous avez personnellement vendus à vos clients.

COMMISSIONS DES VENTES PERSONNELLES : Tous les ambassadeurs gagnent 20 % de commis-sions de base sur les ventes personnelles qui sont payées chaque semaine sur PRV. Lorsque votre VQP au cours d'un mois civil atteint ou dépasse les seuils de VQP requis plus élevés, vous obtiendrez un pourcentage plus élevé de votre VVP. Si vous obtenez un seuil plus élevé tout au long du mois, à la fin du mois, la différence vous sera versée en fonction de votre meilleur résultat.

AMBASSADEUR QUALIFIÉ : Un ambassadeur qui a un VQP de 300 pour ce mois.
VOLUME DE QUALIFICATION DU COACH DE VENTE (VQCV) : Votre VQP plus le VQ de tous les ambassadeurs que vous avez personnellement référés à votre ligne 1. Jusqu'à 50 % de votre VQCV peut provenir du VQ d'un ambassadeur personnel de la ligne 1. 100 % de votre VQP compte toujours pour votre VQCV.

POINTS DE VENTE : Tous les produits S&D ont des points de vente qui incluent le volume de qualification (VQ), le volume de vente (VV) et le volume de gros (VG).

VQ : Utilisé pour déterminer les taux de commission et les qualifications supplémentaires du régime de rémunération. Le VQ existe dans le but d'un alignement global et sera le même dans tous les pays, quel que soit le prix de détail. Le VQ est basé sur le prix de détail américain et sur la marge de profit du produit vendu. Exclut les taxes, les frais d'expédition et les rabais.

VV: Utilisé pour calculer les commissions de vente personnelles, il est basé sur la vente au détail locale et la marge de profit du produit vendu. Ce ne sont pas tous les articles qui offrent des VV, comme les fournitures d'affaires et les frais. Exclut les taxes, les frais d'expédition et les rabais.

VG: Utilisé pour calculer les primes de recommandation des nouveaux ambassadeurs et les commissions d'exécution. Le VG représente 65 % du VV.

VOLUME CUMULATIF DE LA LIGNE 1 (VCL1) : Le VQP cumulatif pour une période continue de 3 mois plus le mois en cours de tous vos ambassadeurs personnellement référés de la ligne 1 combinés. Vous pouvez répondre aux exigences du VCL1 avec 1 ambassadeur personnellement référé.

50% DE VOLUME À LA LIGNE LIMITÉ : Jusqu'à 50 % de votre exigence de VQCV peut provenir du VQ d'un ambassadeur personnel de la ligne 1. 100 % de votre VQP compte toujours pour vos exigences de VQCV. Un volume de ligne limité de 50 % ne s'applique pas aux seuils tarifaires des commissions de ligne.

VOLUME DE DURÉE LIMITÉE À 50% : Jusqu'à 50 % de votre VC peut provenir du VQ d'un ambassadeur de la ligne 1 et de tous les membres des lignes 1 et 2 (vos lignes 2 et 3), ce que l'on appelle une période. 100 % de votre VQP est pris en compte dans votre VC.