Leyes del Dinero en la Nueva Era

Curso Online

HARUMI PUERTOS

LEYES DEL DINERO EN LA NUEVA ERA

Curso Online

Crea un negocio, con valores y logra la libertad financiera

RUTAS DEL ALMA

Todos los derechos reservados. Esta publicación no puede ser reproducida, ni en todo ni en parte, ni registrada en o transmitida por un sistema de recuperación de información, en ninguna forma ni por ningún medio, sea mecánico, fotoquímico, electrónico, magnético,, electroóptico, por fotocopia o cualquier otro, sin el permiso previo del autor.

MÓDULO 1

INTRODUCCIÓN

En el fondo, todo lo que deseamos es un cambio, ser felices y libres. Nos asustan los riesgos y muchas veces optamos por continuar dentro de una vida sin matices con tal de no perder nada de lo que consideramos “seguro”, perdiéndonos de la oportunidad de ir más allá y explorar nuevos terrenos y es que creencias del tipo “más vale malo por conocido que bueno por conocer” aún rige parte de nuestras creaciones.

La mayoría de las veces, es solo el miedo, pues el riesgo como tal, no siempre existe. Cuando creamos cambios conscientes, podemos elegir hacerlos poco a poco, crear una transición suave, planeada, que no nos resulte traumática. Si tu trabajo actual no te gusta, no se trata de que lo abandones de un día a otro, se trata que mientras agradeces el contar con una forma de supervivencia, puedas al mismo tiempo, construir y planear un futuro con mayores posibilidades de crecer y prosperar.

Habitamos un mundo que en realidad, ya no existe. Una era se va desmoronando y vemos como diversos sistemas, se resisten al cambio y millones de personas junto con éstos.

Hasta hace 20 años lo ideal era estudiar para buscarse un trabajo seguro y después esperar por una jubilación, ahora esto va quedando en duda ¿cuantas personas viven realmente bien de su suelo? ¿Cuántas llegaran a una jubilación digna?.

Mientras que hace 30 años, los hijos ayudaban a sus padres económicamente, hoy en día, los hijos, casados y aún siendo profesionistas, continúan siendo ayudados por sus padres, ya sea para su manuntención ó comprar una casa. Y lamentablemente esto no es la realidad de unos pocos, es de lo que aún llamamos, clase media. No es que estemos rodeados de “mala suerte”... es solo que los tiempos cambian y ya no podemos jugar el juego del dinero, con las mismas reglas. El mundo está cambiando y nosotros tenemos que cambiar también.

En algún tiempo, la riqueza estaba en la tierra, en tiempos de la agricultura, el mundo avanzó y evolucionó, la gente cambió la siembra por las profesiones y ahora la riqueza ahora residía en el dinero. Hoy en día vivimos en la era de la comunicación y la tecnología, en tiempos de computadoras y smartphones, vivimos en la era de la INFORMACIÓN, el CONOCIMIENTO es nuestra moneda de cambio por lo que ahora, la riqueza ya no está ni en la tierra ni en la

profesión, hoy en día reside en LA INFORMACIÓN.

Hoy ya no se trata de vender tiempo, hoy se trata de vender soluciones. Ya no se trata de cubrir la rutina del día y conducirse de manera mecanizada. Se trata de conducirse con creatividad, coraje, pasión, paciencia, imaginación, disciplina, esfuerzo, persistencia, confianza, voluntad de servicio, valores, ética, consciencia y tantas cualidades que todo ser humano busca desarrollar... es tiempo de crear trabajos más humanos y menos robotizados... trabajos más amados que sirvan al mundo genuinamente.

Nos encontramos justo en el puente de dos Eras... una era que colapsa y se disuelve y que nos resistimos a soltar. Seguimos aferrados a la falsa seguridad, al status de los diplomas, a la precaria jubilación, a los servicios médicos (gubernamentales) insuficientes. Los precios suben mientras que los salarios bajan.... de seguir así ¿cuantos años tardará un joven en recuperar los 20 años de inversión en la escuela? ¿cuanto tiempo viviremos con una modesta o inexistente jubilación ahora que la esperanza de vida ha aumentado?

La responsabilidad del dinero que ganamos y la jubilación que tengamos, es nuestra. Delegar este poder a nuestro sistema gubernamental es evadir lo que nos toca. Más vale prestarle atención y tomar las riendas. Si no hay empleos, hay que crearlos para nosotros mismos, pero no para ganar un sueldo precario... se trata de brindarnos la oportunidad de dar el gran salto, **pasar de la seguridad laboral a la libertad financiera.**

No... no se trata de que sueltes lo que hasta ahora te brinda seguridad... se trata de que de manera paralela, construyas lo nuevo, un negocio que te permita mejorar tu calidad de vida, que triplique tus ganancias o que represente tu mayor sueño. Libertad financiera... LIBERTAD... dejarte de preocupar por dinero para tener espacio para DISFRUTAR la vida.

A través de este curso, te mostraré todas las herramientas que requerirás para hacer este cambio de manera concreta y con acciones contundentes y al mismo tiempo, trabajaremos mucho el interior, para transformar creencias que pudieran interferir en el cambio, pues se requiere un cambio de paradigma, no podemos ver al mundo que nos rodea hoy en día, tal y como veíamos al mundo del pasado, nuestros códigos de creencias tienen que ser diferentes y es importante aprender a ver que creencias interfieren en nuestro propio avance, para conscientemente transformarlas.

Por una lado trabajaremos el aspecto espiritual y energético, por el otro, trabajaremos en directo con lo tangible y material, para crear así la fusión perfecta.

Este curso tiene como propósito principal el ayudarte a crear tu negocio en internet, lo haremos de manera detallada, paso a paso, brindándote nombres y empresas en donde puedas obtener los mejores recursos para tu negocio (hosting, listas de correo, tienda en línea, etc.) te brindaré lo que mejor me ha funcionado de entre todas las opciones probadas y experimentadas y aunque la finalidad es brindarte todas las herramientas para que tu puedas desarrollarlo todo al 100%, también te brindaré la opción de que puedas hacerlo con ayuda. El hacerlo todo al 100% te brinda independencia total, pero requiere de cierta naturaleza autodidacta pues nunca dejamos de aprender y estamos obligados a estar siempre actualizados, sabemos que la tecnología avanza a mil por hora, si esto se te dificulta, también te brindaré datos y ayudas que puedan apoyarte en la creación de tu sitio web y se encarguen de la parte técnica y pesada.
Sea cual sea el camino que elijas, el propósito es hacerlo exitoso, estable y escalable.

El Concepto del Dinero

El dinero es energía creativa y de cierta forma, **muestra nuestra relación con nosotros mismos**, es decir, lo poco a mucho que fluya el dinero en nuestra vida, indica lo poco o mucho que nos amamos, lo poco o mucho que reconocemos nuestros talentos ó validamos lo que somos. También nos indica que tanto elegimos caminos positivos o caminos de dolor, mientras mas sintamos que no merecemos o nos sintamos culpables por tener dinero, menos tendremos, por muy buenas personas que seamos y mucho bien que hagamos a otros, si no nos sentimos merecedores, esto “vibra” e interfiere en que mayores beneficios vengan a nosotros.

Las creencias

El dinero es un amplificador de nuestras creencias, por eso hay que ser conscientes de ellas y ubicar perfectamente si tus creencias te llevan a la pobreza o a la riqueza, por ejemplo:

Creer que: *“El dinero no es importante”*

Esta creencia es muy común entre la gente espiritual que sin darse cuenta, se ha desvinculado de su aspecto material/físico. Mientras vivamos en un mundo material donde el dinero sea la forma de intercambio más usada, el dinero será

importante, desde el punto en que sin dinero no comemos y no tenemos para pagar una vivienda, desde ahí, el dinero puede ser incluso, sobrevivencia.

Sin experiencias, la vida es intrascendente. Muchas de estas experiencias, solo son posibles a través del dinero, un viaje, un curso, un libro, un auto que pueda transportarte a tu centro de trabajo o simplemente a desarrollar tu misión, un stereo donde puedas disfrutar música que eleve el alma o sea fuente de alegría, en fin... en el mundo hay muchas cosas dispuestas a hacernos crecer y disfrutar y al final, eso es evolución, negárnoslo es hacer lentos nuestros procesos.

De un modo más básico y elemental, el dinero puede proveerte de paz, tranquilidad y tiempo para los que amas o lo que amas, mientras que la falta de dinero, puede ser causa de ansiedad, preocupación, estrés, depresión y falta de tiempo para ti o los que amas. El dinero no es la felicidad, pero bien canalizado, ayuda encontrarla.

Lo importante es ubicar el tipo de creencias que nos impiden avanzar. A continuación algunos ejemplos:

1. El dinero no es importante
2. Es imposible ser rico y espiritual al mismo tiempo
3. El dinero solo se logra a base de mucho esfuerzo y trabajo
4. Pobre pero honrado
5. Los ricos son gente mala, su dinero es malhabido
6. No es posible ganar dinero a través de algo que se disfrute
7. Más vale malo conocido que bueno por conocer
8. El dinero corrompe

Como te decía anteriormente, el dinero no es más que un amplificador de nuestras creencias, si el dinero cae en manos de alguna persona de baja frecuencia energética, por supuesto, esta persona hará mal uso de el, eso no quiere decir que el responsable sea el dinero, más bien, el dinero “activa” la sombra de esa persona, con dinero o sin dinero, la persona se conduce a través de esta sombra proyectándose esta densidad de mil formas, no solo a través del dinero. Siempre que nosotros seamos responsables de nosotros mismos y utilicemos todos nuestros recursos para el bien, haremos bueno uso del dinero.

Sin dinero, los más altos ideales espirituales no se pueden llevar a cabo, mientras más dinero manejes, más elevadas serán tus iniciativas, podrás llegar a más gente, ayudar a miles y crear proyectos de más peso. Sin dinero, tu

servicio al mundo es limitado. Mientras más experiencias expansivas vivas y más sueños cumplas, más alto vibras, porque estás en sintonía con un universo que no sabe de carencias y que da lo que pides, siempre y cuando no interfieras en tu propio camino bloqueando lo que viene en camino. Vale preguntarte a ti mismo ¿tus creencias y deseos van por el mismo camino? ¿coinciden?.

No importa a que te dediques, pero si haces el bien, es perfectamente compatible que te vaya bien.

Pasión y dinero

Solamente cuando algo nos gusta o nos apasiona, podemos hacerlo crecer, podemos conectar con la creatividad e iniciativa.

Hacer algo que no nos gusta o rechazamos es luchar contra marea, es impulsar por un lado, retraer por el otro, finalmente no hay avance, solo logramos cerrar la inspiración, quedarnos en un espacio de aburrimiento y desear estar fuera del lugar para distraernos o compensarnos con otras cosas (compras, fiestas, t.v., etc.).

En la vieja energía bastaba trabajar solo por dinero, no importaba si nuestro trabajo nos gustaba o no, finalmente, nuestra quincena llegaría. Tampoco importaba si estábamos estresados, deprimidos o teníamos que aguantar a un jefe indeseable. Así funcionaba. La prioridad no era nuestro bienestar, era solo el dinero por dinero.

En la nueva energía el dinero fluye según nuestro estado anímico y nuestros patrones de energía. Mientras más densidad manejemos (estrés, ansiedad, depresión, etc.) menos fluye el dinero. Si trabajamos de manera independiente, con un negocio propio, esto determina nuestro éxito o fracaso. Aquí la seguridad reside en la estabilidad interna, en mantenernos en nuestro centro y no tocar excesos emocionales. Mientras más alineados con nuestra esencia, mejor fluye el dinero. Si logramos conectar con esto, tendremos estabilidad para mucho rato.

Por otro lado, mientras que en la vieja energía el propósito era “perseguir” el dinero, en la nueva energía, consigues más dinero si dejas de centrar tu atención en el y te limitas a disfrutar lo que haces y al mismo tiempo, disfrutas sirviendo a los demás, por ejemplo, puedes disfrutar el canto y al mismo tiempo disfrutar al ver que la gente se emociona al escucharte cantar (eso es servicio, brindar tu talento), solo por este hecho, tu actividad ya esta pagada y te deja

mucha satisfacción, pero al mismo tiempo, esta misma energía es la que mueve el dinero, de manera justa, se te sostiene para que continúes tu labor y la hagas crecer llegando a más gente. No importa el rol, profesión u oficio que desempeñes pues toda profesión, actividad u oficio, tiene el poder de servir siempre que sea canalizado de esa manera.

La vieja estructura del empleo

Anteriormente se nos animaba a estudiar para después elegir una carrera y así crecer a través de un trabajo tradicional de 8 horas diarias. Con dicho trabajo, obtendríamos un buen sueldo y al final, una buena jubilación. Esto representó una fórmula perfecta que funcionó exitosamente en el pasado, todavía hasta hace algunas décadas esto era funcional.

Hoy en día, cursar una carrera no asegura un empleo, mucho menos que éste esté bien pagado, las horas laborales han aumentado y de 8, hemos pasado a 12 horas laborales en muchos lugares. El poder adquisitivo se reduce, las cosas suben de precio mientras que los salarios bajan. Finalmente, cuando una persona se jubila, tiene que buscar un trabajo para completar su pensión y poder brindarse una mejor calidad de vida aunque esto cueste ya mucho esfuerzo bajo estas circunstancias.

Está por demás hablar de las instituciones gubernamentales, como el servicio médico, al cuál es antifuncional y se hace necesario buscar atención particular creando un importante desbalance en nuestra economía.

La crisis laboral ha orillado a millones de personas a crear formas diferentes de trabajar, el autoempleo, el freelance y en si, el trabajo independiente, se hace cada vez más común. Y aunque esta opción representa la nueva energía, aún cuesta trabajo hacerla despuntar, debido a que cargamos la programación (creencias) de la vieja era. Queremos construir lo nuevo, bajo cimientos viejos. Aún queremos trabajar 8 horas y aún nos cuesta hacer de nuestros sueños o hobbies, una forma de vida y sustento.

El sistema educativo

La educación es fundamental. Es nuestro segundo hogar. Ahí pasamos 8 horas diarias, aprendiendo materias que jamás serán útiles para nuestra vida en la edad adulta, pero eso no es lo más relevante, pues en realidad, el aprendizaje, no se toma de las materias ni libros del nivel escolar, el principal aprendizaje se toma de las creencias que cada escuela graba en nuestro subconsciente. Todos queremos ser exitosos, todos queremos tener una vida digna y feliz pero ¿que

nos impide hacerlo?.

El sistema educativo puede ser el mismo en su base, tener fijas ciertas materias y libros, pero una escuela oficial, no es igual que una particular y una escuela particular para la clase media (colegiaturas accesibles), no transmite lo mismo que una escuela particular para la clase social alta (colegiaturas inaccesibles para la mayoría).

Una escuela de gobierno prepara a sus alumnos para el trabajo pesado, el trabajo obrero, el cansancio, el desgaste, la sobreexigencia. No es por las materias que lleva, es por el ritmo de la escuela, exceso de tareas, el trato de los maestros hacia los alumnos (gritos, amenazas, etc.) el trato de los mismos alumnos hacia sus compañeros. El alumno aprende a aguantar, callar y aceptar lo que no desea. **Se enseña a trabajar en lo que no desea para sobrevivir, aún bajo condiciones inhóspitas, así vaya en detrimento suyo.**

Una escuela particular de clase media forma a profesionistas, a las personas que estarán al frente de oficinas, bancos, hospitales y trato directo con la gente. El ambiente de este tipo de escuelas es diferente a las escuelas oficiales, se respira mayor tranquilidad, menos malos tratos, pero encontramos mucha competencia con el tema del dinero o nivel social. En estas escuelas aprendemos que lo importante son los diplomas, la marca de la ropa que llevas, el número de viajes al año que haces y el tipo de coche que tienes. Las posesiones son importantes, el físico también. **La competencia genera un eterno ciclo de insatisfacción donde en la edad adulta, te preocupas más en tener, que en ser.**

Las escuelas dirigidas a la clase social alta crea empresarios, aquí el nivel de competencia es mayor. Aquí se crean los grandes negocios, pero si no perteneces a este circulo social de nacimiento, difícilmente podrás sostener el ritmo, no basta estudiar, ni tener el dinero para la colegiatura, es importante llevar el nivel “en la genética”.

Ni nuestros padres ni nosotros contábamos con esto y ahora en nuestra edad adulta, tenemos que hacerle frente. Llenar los vacíos de aprendizaje con nuestros propios medios y enseñarnos a nosotros mismos, lo que no nos fué enseñado en el pasado, de esta manera, podremos construirnos un mejor futuro.

Casi a nadie se nos enseña ningún tipo de educación financiera, casi a nadie se nos enseña a manejar el dinero, ni siquiera en su nivel más básico, sin embargo, por “naturaleza” el tipo de escuela en el que estudiamos nos guía a

este respecto:

1. Si estudiamos en una escuela oficial y después “elegimos” ser profesionistas, puede ser que lo logremos, pero el éxito será muy difícil lograrlo. De ahí que muchos profesionistas terminen manejando un taxi después. Tuvieron la formación técnica, pero no las creencias internas para lograrlo, tampoco educación financiera para sustentar su labor.
2. De igual forma, si estudiamos en una escuela particular de clase media, y de adultos elegimos ser “empresarios” costará mucho trabajo que en realidad logremos el éxito. Simplemente, no contamos con la información fundamental para realizarlo. No hay bases.
3. Por supuesto, quien estudia en una escuela dirigida a la clase social alta, difícilmente (prácticamente imposible) hará trabajos manuales o pesados, no está en su programación, ha sido educado para desarrollarse a través de la mente y no del cuerpo físico.

Eso si, si en algo coinciden todas las escuelas y general, el sistema educativo, es en enseñarnos la seguridad... seguridad en el empleo. De ahí que nos cueste tanto trabajo lograr la independencia. Buscamos los seguro, el trabajo tradicional de 8 horas, donde trabajaremos para alguien durante un tiempo determinado hasta lograr la jubilación. Seguridad es lo que buscamos, así no satisfaga nuestros deseos, ni cubra nuestras necesidades, así nuestros sueños se tengan que postergar o echar al olvido, así vayamos en contra de nosotros mismos. Y es que posiblemente el pasado, esta seguridad laboral si existió, pero hoy en día se va desvaneciendo.

Se hace necesario que si no contamos con educación financiera podamos iniciar este estudio en este tiempo, para poder tomar una responsabilidad real con nuestras finanzas básicas en el hogar y que de esa manera, podamos manejar mucho mejor nuestro negocio y fundamentar mucho mejor sus bases. Una contabilidad “casera” es suficiente, no hace falta más. Uno o dos libros que toquen el tema, podrán ayudar mucho.

En el nuevo mundo, lo importante ya no es cuál es tu profesión, actividad u oficio sino **¿que marca la diferencia en ti dentro de tu profesión?** Pueden haber 100 pintores y todos realizar las mismas técnicas, pero de estos 100 pintores, pueden haber 2 o 3 que marquen la diferencia y esto define el éxito y la permanencia. Busca esa diferencia en ti dentro de tu rol o profesión y tendremos un buen punto de partida =)

Ubica tu pasión

Pero antes de buscar la diferencia, ubica tu pasión, aquello que te hace feliz, aquello que se te da por naturaleza o aquello que incluso representa tu sueño de la infancia. Aquí no partimos de lo más “comercial” sino de lo que esté más alineado a tu esencia y naturaleza ¿que te gusta, que amas? ¿tienes ya idea de que tipo de actividad quieres iniciar?.

Lo importante es ganar dinero, pero sin trabajar, entendiendo el trabajo como algo que se hace solo “por dinero” en este caso no es la intención, el propósito es que hacer, de aquello que amamos, un estilo de vida y sostenernos con ello.

Las prioridades en nuestro viejo mundo han sido más o menos así:

1. Dinero
2. Trabajo (nos apasione o no)
3. Servicio

Las prioridades en el nuevo mundo van más o menos así:

1. Servicio
2. Trabajo (Que nos apasione)
3. Dinero

El dinero es la consecuencia de hacer lo que amamos y que esto que amamos, podamos brindarlo como servicio al mundo, es decir, ayudar.

Es muy importante tener muy claro el tipo de actividad que quieres desarrollar pues a través de este curso te llevaré paso a paso a montar tu negocio en internet, yo te daré todas las herramientas, pero el punto de partida solo puedes tenerlo tu.

¿Que negocios funcionan más en internet?

En la era actual, la riqueza se encuentra en la información, por esta razón, el éxito de hoy en día se centra en los llamados **infoproductos**, por ejemplo, cursos, libros ó conferencias que brinden información de cualquier tipo, por supuesto, todos los videos que muestren como hacer algo o aprender de algún tema, son sumamente socorridos, basta dar un vistazo en los videos de YouTube y ver el éxito que tienen todos los tutoriales para aprender desde maquillaje, hasta software, mecánica, creación de hortalizas o recetas de cocina. Todo el mundo requiere información y está en busca de ella.

Todos tenemos algo que dar al mundo, todos tenemos algún tema especial que podemos enseñar y todos tenemos algún canal preferido para enseñarlo, por ejemplo, algunos tienen un talento especial para expresarse a través de la palabra escrita, pero otros lo hacen mejor a través de la palabra hablada. Ya sea redactando cursos o creando videos, puedes hacerlo. Por supuesto, la enseñanza no se limita a estas dos formas, afortunadamente, a través del internet puedes tomar la que mejor se adapte a ti.

Teniendo los infoproductos como base, puedes entonces ampliar tu negocio con productos físicos tangibles también, ya sea productos propios o de otros.

La importancia de los infoproductos

No necesariamente todos desean enseñar algo o dar cursos o dar clases, por lo que no siempre serán los infoproductos tu base para vender, sin embargo, para sostener un negocio en línea, si se hace necesario que tengas un cierto gusto por la comunicación, ya sea escrita u oral, pues una forma de sostener tu negocio siempre vigente, es a través del contenido de tu sitio web o blog.

A través de este curso te enseñaré a crear un blog (técnicamente) pero es necesario que el área que elijas como negocio, trate temas que tu conozcas, para que fácilmente puedas escribir artículos en tu blog o crear boletines que puedas enviar a tu lista de contacto y que puedas hacerlo de manera natural.

Creando relaciones

Actualmente la gente ya está mucho más abierta a comprar en internet, sin embargo, no siempre lo hará al momento de tener un primer contacto con tu sitio web, antes de que una persona se anime a la compra (y arriesgar su dinero) hará falta crear una relación contigo y estando a distancia, la mejor manera de crear una relación es a través de tus artículos de contenido valioso (donde muestras lo que sabes de tu tema) y a través de tus boletines periódicos (donde muestras que hay alguien detrás de una computadora). Estos dos factores muestras que el sitio web “está vivo” y permite percibir a la gente tu energía, quien eres, como te expresas. Les permites identificarse contigo.

Muchas personas recurrirán al correo electrónico para decidirse a la compra, preguntando cualquier cosa. Muchas veces, más que una duda, la persona solo quiere confirmar que alguien puede responderle y hay alguien detrás de la computadora. Una respuesta amable, puede crear el lazo de confianza que alguien necesita para decidirse a comprar.

Más adelante hablaremos más profundamente de la estructura de un negocio en línea, pero por lo pronto te adelanto un poco.

Sitio web o blog

El sitio web o blog es tu base, es tu punto de partida, es como “tu casa” es la estructura principal y es lo que da credibilidad a lo que haces o lo que vendes.

Aunque actualmente los negocios en internet se han diversificado mucho y hay quien vende solo desde facebook (así sin más) realmente yo prefiero la seriedad, seguridad y confianza de un sitio web bien estructurado.

Lista de correo

Dicen por ahí que “el dinero está en la lista” y así es. El dinero no está en el sitio web ni en las redes sociales, el dinero está en tu base de datos, tu lista de correo, es lo que llamamos: E-mail Marketing.

Una lista de correos representa un listado de personas interesados en tu producto y enviar un boletín periódico a esta lista de correos, resulta mil veces mejor, que pagar cualquier anuncio en cualquier periódico o revista por solo una sencilla razón: Estás llegando a un público objetivo, solo a quien le interesa tu producto. En este caso, menos es más. Aquí no nos interesa tanto tener millones de contacto, nos interesa que los que tengas, les interese lo tuyo, no más... claro, si además de ser un público objetivo, puedes trabajar día a día por incrementar esta base de datos, mucho mejor.

Una forma de incrementar tu lista de suscriptores es creando buenos boletines, que además de ofrecer tus productos, brinden información de calidad, gratuita.

Tienda Online

Tu sitio web puede tener muchas divisiones, pero las dos principales son: El espacio donde publicas artículos gratuitos de tu tema y el espacio donde ofreces tus productos de pago. Esto último es tu tienda online. En esto no hay fórmulas ni límites. Hay personas que se dedican a vender un solo producto, de cierta forma, se especializan en algo y hacen de ello su punto de fortaleza.

Hay otras personas que prefieren la diversidad y su tienda ofrece decenas de productos. Todo es válido, depende de tu gusto personal y el tipo de negocio que tengas en mente.

Redes Sociales

Las redes sociales representan un medio de promoción indirecta. No son el mejor sitio para vender propiamente, pero si son un excelente sitio para construir lazos de confianza, credibilidad y establecer relaciones.

Millones de personas interactuan en facebook a través de sus computadoras y smartphones, dedicando muchas horas de su día a ello, por esta razón, se hace necesario estar presentes en ellas, aunque siento que no son determinantes ni se puede sustentar un negocio con tan solo una red social, dejando de lado un sitio web o una lista de correo, como intentan hacerlo muchos. Creo en las redes sociales como un complemento de publicidad indirecta.

El arte de aprender y re-aprender

Si hay algo que yo puedo agradecer al camino que he tenido que transitar respecto a mi labor en internet ha sido el aprendizaje... nunca se acaba.

No tengas miedo de empezar y no saber mucho. No tengas miedo de iniciar sin ser experto en tu tema. No tengas miedo de equivocarte. El internet es la mejor plataforma para perfeccionarnos. Para aprender incluso, de lo mismo que enseñamos. Terminamos siendo nuestros propios propios Maestros.

Inicia tu negocio y permítete aprender sobre la marcha. Ten por seguro que no te llegará nada a lo que no puedas hacerle frente. Dicen por ahí que nuestro grupo de clientes, está ya dispuesto desde otros planos, solo basta aparecer en escena para que ellos lleguen a nosotros. Este pensamiento es maravilloso pues visto desde este punto, la competencia no existe pues nadie puede quitarte lo que te pertenece por derecho propio y no tienes que desgastarte para pelear nada, lo único que tienes que hacer es disfrutar de lo que haces y no olvidar nunca que la fórmula para tener éxito en esto es: Amar lo que haces y poner lo que sabes o eres, al servicio de los demás... la consecuencia natural es el dinero.

Por supuesto, el hecho de que desde otros planos ya tengamos dispuesta a nuestra gente, no quiere decir que no tengamos que hacer nada para construir nuestro éxito. Fíjate bien que siempre hablo de no caer en sobre-exigencias ni desgaste, pero esto no quiere decir que no haya esfuerzo o compromiso de nuestra parte. El hecho de no hacer las cosas bajo estrés o tensión, no quiere decir que no dedicaremos tiempo a nuestra labor.

El trabajo en internet es como cualquier trabajo... si tu energía no está, el trabajo tampoco o lo que es lo mismo, el dinero tampoco. Eso si debes tenerlo en cuenta. Para mantenerlo vivo, tienes que estar siempre presente, por supuesto, al crear la estructura adecuada, este trabajo se convertirá en algo sencillo, es decir, con un mínimo de tiempo o dedicación, obtendrás mucho. Más por menos. La Ley del menor esfuerzo. Con poco, harás mucho.

Inicia tu negocio y permítete aprender y re-aprender ¡siempre!.

Gestando la idea

En los próximos módulos profundizaremos mucho más en el cambio de creencias (antes de entrar de lleno a la construcción del negocio) pero mientras tanto, te dejo algo de tarea para esta semana:

1. Visualiza claramente el tipo de negocio que deseas y define a que área pertenece, por ejemplo: Cursos de pintura, venta de ropa, creación de invitaciones para eventos sociales, restaurante, cursos de cocina, cursos de computación, creación de manualidades, etc. De manera concreta ¿Cuál es el área que quieres trabajar?.
2. Ubica varios sitios en internet que estén haciendo comercio electrónico justo en el área que has elegido para trabajar y analiza estos sitios, desde el diseño, los colores que manejan, a que público están dirigidos, de que manera se acercan mejor al cliente (e-mail, videos, redes sociales, artículos, etc.). Suscríbete a estos sitios, añádete a sus redes sociales y analiza la mecánica que llevan. La idea es tomar referencias de lo que te atrae y admiras y también que puedas ver, que puede funcionar de todo esto para ti ¿con que te identificas más?. No vamos a copiar nada de estos sitios, la idea es solo tener referencias para gestar tu propia idea, de cierta forma, inspirarte. Tu sitio web debe reflejar lo que eres tu, en este momento y ayuda mucho comenzar a conectar con esta idea.
3. Lleva un registro de todo lo que vayas observando y sobre todo, de todo con lo que te identifiques, pues más adelante nos enfocaremos en tus puntos de mayor fuerza en este sentido.

¡Disfruta del proceso!