

FAQ ถาม-ตอบ

Q: ในกรณีที่ต้องการเพิ่มหมวดหมู่ จำเป็นต้องรอหมายเลข ASIN ก่อนหรือไม่?

A: จำเป็นค่ะ เพราะต้องใช้หมายเลข ASIN เพื่อติดต่อทาง KDP เพื่อเพิ่มหมวดหมู่ให้ ระหว่างที่รอสามารถทำสมุดเล่มใหม่ได้เลย ไม่ต้องรอให้อนุมัติก่อน

Q: ต้องการทราบว่าสีของลายเส้นในสมุดโน้ต ควรจะเป็นสีเข้มหรือว่าสีอ่อน?

A: ขึ้นอยู่กับลูกค้าค่ะ แต่ส่วนตัวแล้วชอบสีอ่อนมากกว่า แต่แนะนำให้ทำทั้งสองแบบเลยค่ะ

Q: อยากทราบเกี่ยวกับการตั้งนามปากกา ว่าควรจะใช้นามปากกาแยกตามตลาดหรือไม่?

A: ใช่ค่ะ แนะนำให้แยกกัน เช่น นามปากกาสำหรับสมุดกิจกรรมเด็ก นามปากกาแพลนเนอร์สำหรับผู้ใหญ่

การแยกนามปากกาตามตลาดทำให้เจาะกลุ่มลูกค้าเป้าหมายแบบเฉพาะเจาะจง (Niche) และอาจจะช่วยเพิ่มยอดขายได้ด้วย เพราะถ้าลูกค้าซื้อสินค้าของคุณแล้ว อาจจะซื้อเล่มอื่นเพิ่มด้วยถ้าเป็นตลาดเดียวกัน

Q: สามารถรับเงินผ่านทางธนาคารไทยได้หรือไม่?

A: ไม่ได้ค่ะ ต้องรับเงินผ่านทาง Payoneer หรือ Wise (ชื่อเดิม “Transferwise”)

ส่วนตัวแล้วใช้ Wise ค่ะ เพราะค่าธรรมเนียมถูกกว่า (ตามที่แจ้งในคอร์สสมุดโน้ตเงินล้าน)

สมัครที่ลิงก์นี้ค่าธรรมเนียมฟรี 500 GBP (ปอนด์) แรก...

<http://bit.ly/may-transferwise>

หากคุณต้องการใช้ Payoneer หลังจากทำตามการสอนในคอร์สแล้ว ยังมีปัญหา ลองติดต่อธนาคารกรุงเทพดูนะคะ เพราะอาจช่วยได้

นอกจากนี้ยังสามารถรับเงินผ่านเช็คได้ด้วย หากเงิน Royalties ของคุณครบ \$100

*** รับเงินผ่านธนาคารไม่มีขั้นต่ำ ***

Q: สามารถรับเงินผ่านทาง "PayPal" ได้หรือไม่?

A: ไม่ได้ค่ะ รายละเอียดตามที่แจ้งข้างต้น

Q: ระยะเวลาในการอนุมัติ Look Inside หรือ Search Inside นานแค่ไหน?

A: ไม่แน่นอนค่ะ บางครั้ง 24 ชั่วโมง บางครั้ง 1 อาทิตย์ หากคุณไม่อยากรอดูติดต่อทาง Support ดุค่ะ

แต่ส่วนตัวแล้วไม่เคยติดต่อไป เพราะคิดว่าเจ้าหน้าที่ทำงานอย่างเต็มที่แล้ว และตอนนี้ก็มีคนทำธุรกิจนี้เพิ่มมากขึ้น อาจจะต้องรอน้อยค่ะ แต่รับรองว่าอนุมัติแน่นอน

Q: ข้อมูลเกี่ยวกับสมุดปกแข็ง และช่วยยกตัวอย่างการตั้งราคาสมุดปกแข็งด้วย

A: ตอนนี้หลายคนสามารถขายปกแข็งได้แล้ว หากคุณยังขายไม่ได้ก็จำเป็นต้องรอค่ะ เพราะทาง KDP เปิดให้ขายได้เฉพาะบางคนเท่านั้น

ตอนที่ยังขายปกแข็งไม่ได้เคยติดต่อทาง KDP ซึ่งเจ้าหน้าที่ให้คำตอบว่าเป็นช่วง Beta...ช่วงทดลอง เชิญให้เข้าร่วมเฉพาะบางคนเท่านั้น

Pricing, royalty, and distribution

Enter the list price you'd like to sell your book for. [How does pricing and royalties work?](#)

Marketplace	List Price	Printing	Amazon	
			Rate	Royalty
Amazon.com	\$ 14.95 USD Min. \$11.33, Max. \$250.00 Base all marketplaces on this price	\$6.80	60%	\$2.17
Amazon.co.uk	£ 10.85 GBP Min. £8.50, Max. £250.00 Base this price on Amazon.com	£5.10	60%	£1.41
Amazon.de	€ 12.75 EUR Min. €9.67, Max. €250.00 Base this price on Amazon.com	€13.64 incl. DE VAT €5.80	60%	€1.85
Amazon.fr	€ 12.75 EUR Min. €9.67, Max. €250.00 Base this price on Amazon.com	€13.45 incl. FR VAT €5.80	60%	€1.85
Amazon.es	€ 12.75 EUR Min. €9.67, Max. €250.00 Base this price on Amazon.com	€13.26 incl. ES VAT €5.80	60%	€1.85
Amazon.it	€ 12.75 EUR Min. €9.67, Max. €250.00 Base this price on Amazon.com	€13.26 incl. IT VAT €5.80	60%	€1.85

ตัวอย่างราคาปกแข็ง ตอนนี้ขายได้แค่ 6 ประเทศเท่านั้นค่ะ (คลิกดูรูป)
การตั้งราคาสามารถตั้งเป็นสองเท่าของปกอ่อนได้

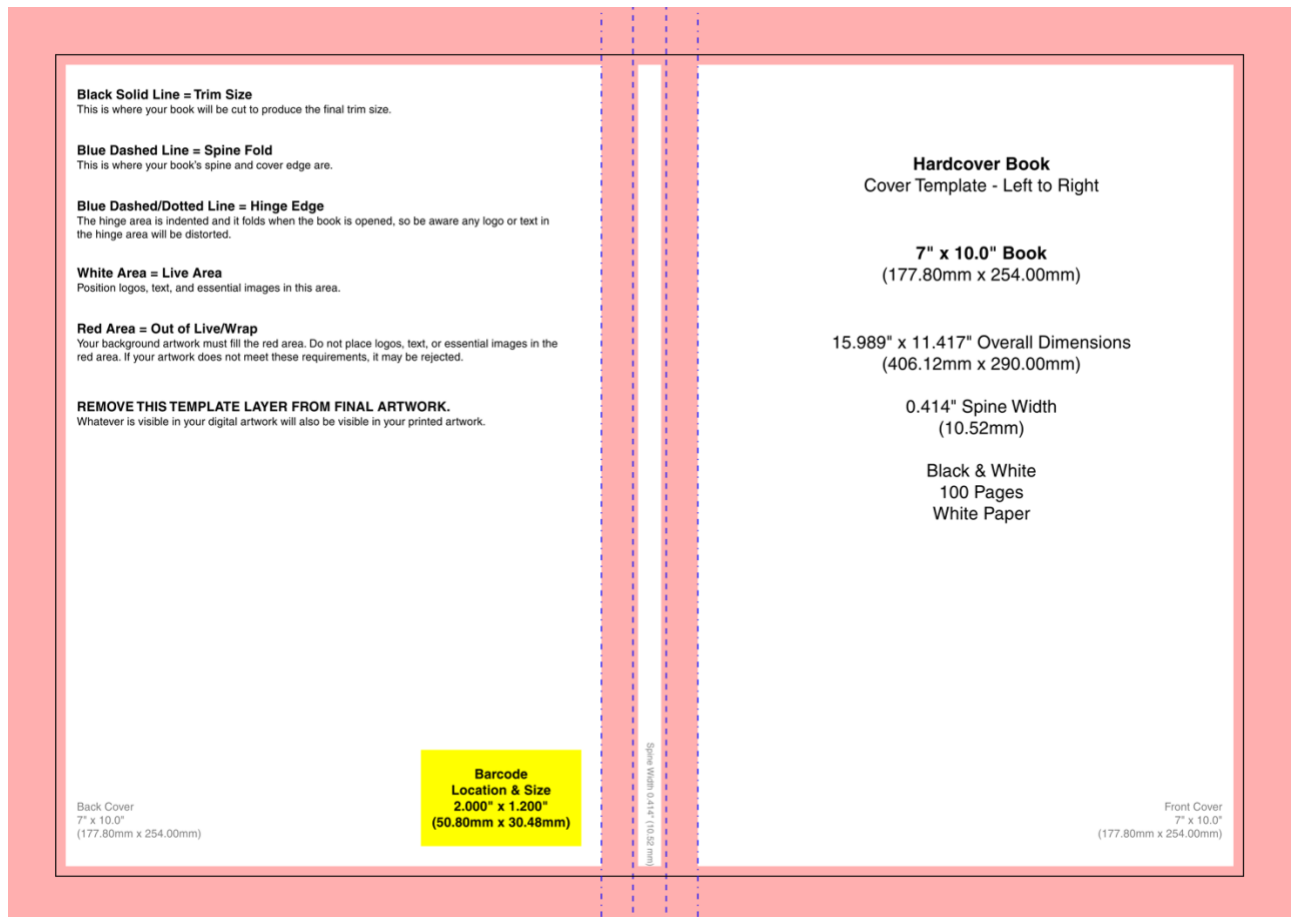
ตัวอย่างในรูป ราคาปกอ่อน \$7.99 ปกแข็งจะตั้งเป็น \$14.95 หรือ \$15.95 ก็ได้ค่ะ ยังไงก็ลองทั้งสองราคาเลยนะคะ จะได้ว่าแบบไหนขายได้

ลิงก์ดาวน์โหลด Templates สำหรับปกแข็งและปกอ่อน (เลือกตรง "Binding type")

https://kdp.amazon.com/en_US/cover-calculator?ref=kdp_ts_hc_cov

Q: ใช้หน้าปกลายเดิม เนื้อในเดิม Title เดิม ต่างแค่เป็นปกแข็งอันนี้ ไม่เสี่ยงโดนแบนจากอเมซอนใช่ไหม?

A: ใช้หน้าปกดีไซน์เดียวกันได้ค่ะ เวลาลูกค้าเลือกดูสินค้าจะได้รู้ว่าเป็นสินค้าอันเดียวกัน แต่มีให้เลือกสองแบบ...ปกแข็งกับปกอ่อน



Q: สำหรับการดีไซน์ปกแข็ง ควรวางรูปตรงไหนไฟล์ถึงจะผ่าน?

A: จากรูปต้องอยู่ภายในพื้นที่สีขาว

*** Templates สำหรับปกแข็งกับปกอ่อนไม่เหมือนกัน ดาวน์โหลดลิงก์นี้...

https://kdp.amazon.com/en_US/cover-calculator?ref=kdp_ts_hc_cov

เวลาดาวน์โหลดไฟล์ต้องเลือกให้ถูกต้อง...ว่าเป็นปกแข็งหรือปกอ่อน

Paperback: ปกอ่อน

Hardcover: ปกแข็ง

Q: เขียน Title กับ Sub-Title เหมือนกันหลายๆเล่มได้หรือไม่?

A: ถ้าเหมือนกัน 100% ทาง KDP จะถือว่าเป็นเล่มเดียวกัน วิธีที่ง่ายที่สุดคือการเปลี่ยน Sub-Title จะเพิ่มงานอดิเรก อาชีพ ตอนท้ายก็ได้

และอีกวิธีหนึ่งคือการใช้คีย์เวิร์ด จาก Title หรือ Sub-Title ของ Top 10 ขายดี จะได้คีย์เวิร์ดช่วยเพิ่มยอดขาย เพราะพิสูจน์แล้วว่าคีย์เวิร์ดเหล่านั้นทำให้ติดอันดับตำแหน่งต้นๆ