

Soft Skills для Инженеров

Как «продавать» свою работу



<https://stratoplan-school.com/engineer/>

Школа менеджмента «Стратоплан»



Год основания: 2010



Учим умных людей работать друг с другом

24 000 выпускников

Поколения обученных менеджеров

Тысячи разобранных кейсов

Психологическое образование



**Работе с людьми можно научиться
только с другими людьми**

Soft Skills для Инженеров

Как «продавать» свою работу



<https://stratoplan-school.com/engineer/>

Soft Skills для Инженеров

Инфраструктура для изменений

2024

Soft Skills для Инженеров: старт 30 сентября



4 модуля, 12 недель, 20 часов теории, 30 часов практики

Принципы и приемы конструктивных коммуникаций на уровне «человек-человек» с различными типами других людей (разные психотипы, функциональные отношения, коллега-коллега, заказчик-подрядчик, начальник-сотрудник и т.д.)

Понимание своей роли в группе людей и коммуникации на уровне «человек-группа» через различные интерфейсы (личное общение, созвоны, совещания, мессенджеры, емэйл).

Работа с руководством: прояснение ожиданий, прозрачность в работе, поддержка «сверху».

Самые ценные инструменты управления своей результативностью.
Работа со стрессом, эмоциями, умение обучать других, развивать сеть контактов и строить карьеру



Для изменений нужны



ЗНАНИЯ
НАВЫКИ
ПРИВЫЧКИ
ОБРАЗ МЫСЛЕЙ

Все это останется
с вами навсегда

НЕЛЬЗЯ научиться этому по
видео-курсам с обсуждениями
в комментариях

Работает:

Живой контакт с экспертом
Практика с другими людьми
Качественная обратная связь –
от других студентов и тренера
Длительность курса: для
изменений нужно время

Soft Skills для Инженеров: старт 30 сентября



4 модуля, 12 недель, 20 часов теории, 30 часов практики

Принципы и приемы конструктивных коммуникаций на уровне «человек-человек» с различными типами других людей (разные психотипы, функциональные отношения, коллега-коллега, заказчик-подрядчик, начальник-сотрудник и т.д.)

Понимание своей роли в группе людей и коммуникации на уровне «человек-группа» через различные интерфейсы (личное общение, созвоны, совещания, мессенджеры, емэйл).

Работа с руководством: прояснение ожиданий, прозрачность в работе, поддержка «сверху».

Самые ценные инструменты управления своей результативностью.
Работа со стрессом, эмоциями, умение обучать других, развивать сеть контактов и строить карьеру

Повышение цены:

20.09

(рассрочка на 4 месяца)

**Подарок этой недели:
Видео-курс «Жесткий
или твердый
менеджмент»**



https://telegram.me/Stratoplan_manager_bot